PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Montería 20-09-2022

Señor
LEOVI FERNANDO HOYOS MILLAN
SUPERVISOR CONTRATO No. CO1.PCCNTR. 3189237 de 2022
Cargo Profesional G-02
Dependencia Coordinación Académica.
Ciudad: Montería

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de SEPTIEMBRE del año 2022

Referencia: No CO1.PCCNTR. 3189237 del año 2022.

RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ, identificado con la cédula de ciudadanía **No. 78763678** de Montería, en mi calidad de Contratista del SENA, en el programa **Oferta Regular**, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor del presente contrato es máximo de TREINTA Y SIETE MILLONES OCHOCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($37.800.000) cada uno; Estas sumas serás pagada por el SENA a cada uno de los contratistas de la siguiente manera: a) diez (10) pagos iguales por los meses de febrero a noviembre de 2022 por valor de TRES MILLONES SEISCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($3.600.000) cada uno; b) Un pago por el mes de diciembre de 2022 por valor de UN MILLON OCHOCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($1.800.000).

Plazo: Será hasta el 15 de Diciembre de 2022.

OBJETO: CONTRATAR LOS SERVICIOS PERSONALES DE CARÁCTER TEMPORAL COMO INSTRUCTOR CONTRATISTA PARA IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL EN EL MARCO DEL PROGRAMA OFERTA REGULAR, TITULADA Y COMPLEMENTARIA PRESENCIAL Y VIRTUAL EN EL CENTRO DE COMERCIO INDUSTRIA Y TURISMO DEL SENA REGIONAL CÓRDOBA EN EL AREA DE NEGOCIACION INTERNACIONAL.

Obligaciones Específicas: *(Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Apoyar la planeación y ejecución la formación profesional de acuerdo al programa de formación asignado, para el logro de los resultados de aprendizaje definidos cumpliendo las horas de formación de las competencias de los programas de formación equivalentes a 160 horas	Ejecución del proceso de formación titulada fichas: **2281754 -2282227- 2282343- 2282285-**	formato mensual de eventos, videoconferencias, anuncios, chat y e:mails

	Mensuales. Conforme a los requerimientos del Gobierno nacional COVID 19		
2	Colaborar con la elaboración de la planeación pedagógica, guías de aprendizaje, instrumentos de evaluación, plan de trabajo, ayudas didácticas requeridos para el desarrollo de los procesos de formación asignados.	Se compartió guías de aprendizaje y el plan de trabajo en el tecnólogo gestión de mercados virtual fichas; 2281754 - 2282227-2282343-2282285	Videoconferencias por plataforma territorio, socializando guía y plan de trabajo para la fase de ejecución
3	Registrar en el aplicativo SOFIA PLUS, todas las evidencias del proceso formativo: crear la rutas de aprendizaje, asociar aprendices, realizar registro de inasistencia de aprendices, planes de mejoramiento y registrar juicios evaluativos, acorde con los lineamientos institucionales.	Se asociaron aprendices en el tecnólogo gestión de mercados fichas; 2281754 -2282227-2282343-2282285	Información registrada en plataforma Sofí aplus
4	Presentar las actas finales de cierre de etapa lectiva de las fichas asignadas como responsable, acorde con los lineamientos Institucionales.	No aplica para este mes	No aplica para este mes
5	Apoyar el trámite de las novedades de deserción de aprendices acorde con lo establecido en el reglamento del aprendiz.	Numero de ficha, cuando se dé el caso.	Formato de deserción.
6	Asistir a los aprendices en las novedades acorde con lo establecido en el reglamento del aprendiz	Indicar a los aprendices como radicar novedad en Sofía plus – cuando aplique	Correos, chats y videoconferencias
7	Aportar todos los documentos soportes del proceso de formación profesional, publicados en la plataforma SIGA.	Utilizar los formatos correspondientes al proceso de seguimientos descargados de la plataforma de compromiso.	Formatos GFPI-F-135
8	Participar en proyectos de investigación aplicada, técnica y pedagógica en función de la formación profesional de los programas relacionados con el área temática.	No aplica para este mes	No aplica para este mes
9	Subir los documentos soportes del pago en la plataforma del SECOP II en los plazos establecidos por la	Se realizó el cargue de los documentos en el aplicativo SECOP2 las	Formato informe mensual de ejecución GTH-F-

	entidad y acorde con los requisitos legales exigidos	carpetas GF y GC y el informe de ejecución mensual	062 V09
10	Comunicar al Supervisor del contrato en un plazo máximo de tres (3) días hábiles anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información	Se envían aprendices que se están matriculando aun a la formación	Se anexa pantallazo Sofía plus como evidencia
11	Comunicar al Supervisor del contrato en un plazo no inferior a quince (15) días hábiles las anomalías, inconsistencias, novedades del Contrato (Cesión-Terminación), en el caso de la terminación solo procederá cuando culmine el periodo de ley de Garantía.	No aplica para este mes	No aplica para este mes
12	Cumplir con los lineamientos del sistema de gestión de SST y los lineamientos establecidos por el gobierno nacional frente la pandemia del COVID 19	Atender los lineamientos del grupo de salud y seguridad en el trabajo	Certificado curso introductorio y bioseguridad. se mantiene el distanciamiento físico, lavado de manos y uso de la mascarilla
13	Atender las solicitudes realizadas por el supervisor del contrato.	Se remiten los eventos mensuales	Formato de eventos.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL **7846180445** de la planilla expedida por BANCOOMEVA del mes de AGOSTO 2022. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro NO_X_ he suscrito otro u otros contratos con entidades(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (37)

folios)

Cordialmente,



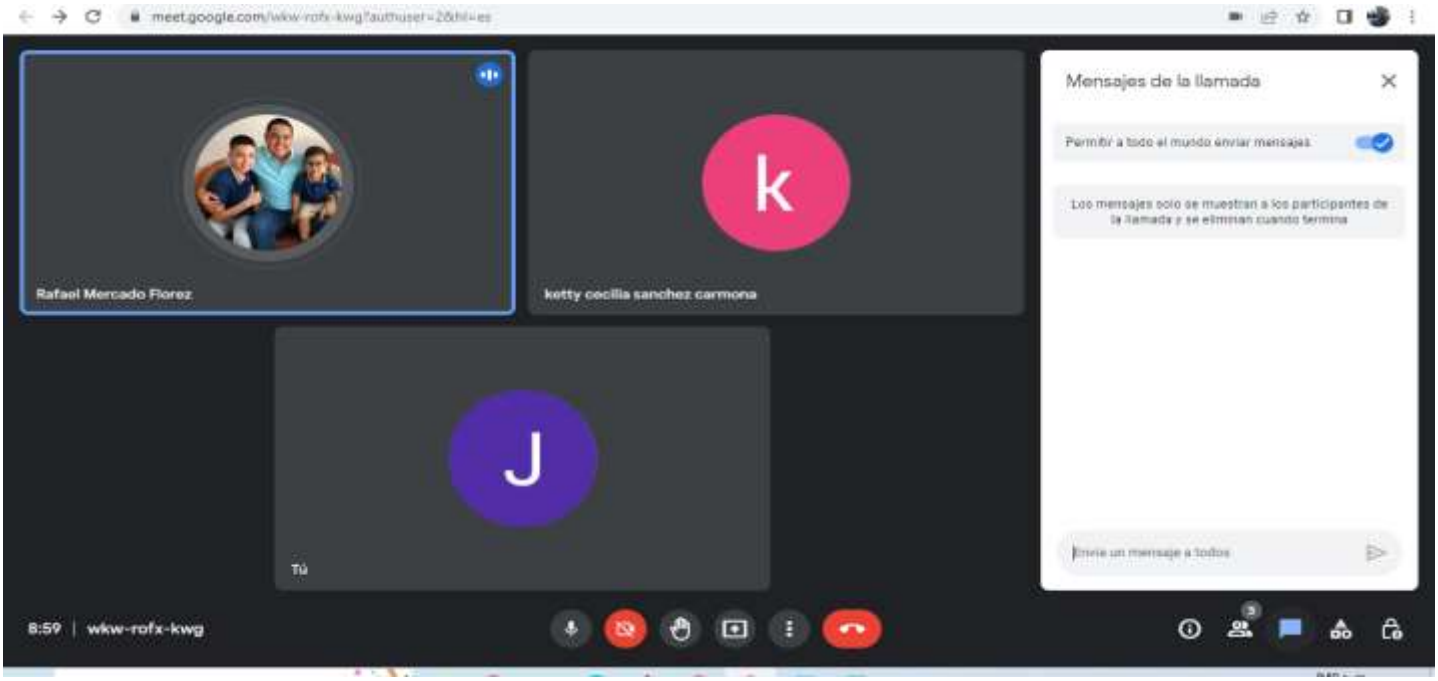
Firma
Nombres y apellidos: RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Contratista C.C. No. 78.763.678 de Sahagún.

Recibí a satisfacción:

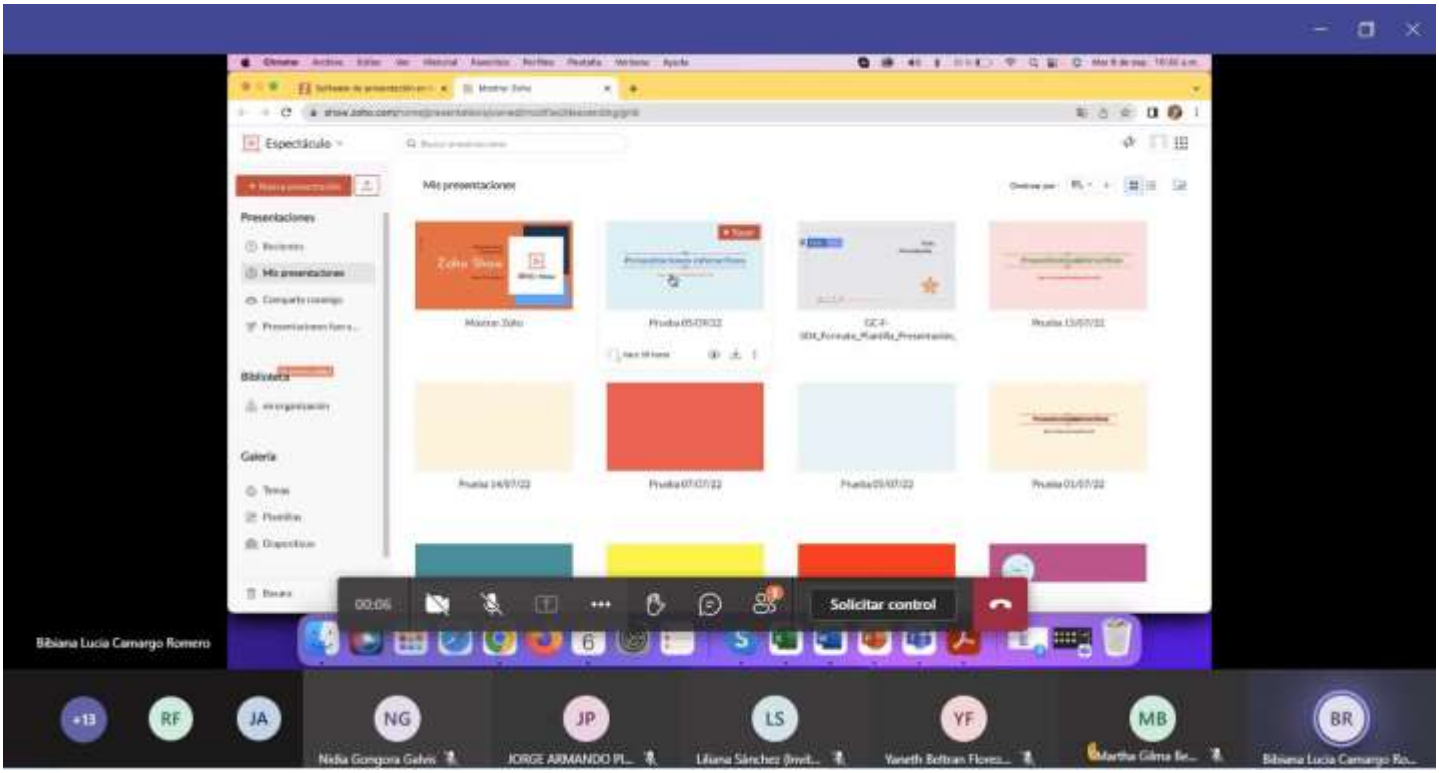
Firma
Nombres y Apellidos: LEOVI FERNANDO HOYOS MILLAN
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR. 3189237 de 2022
Cargo Profesional G-02 Dependencia Coordinación Académica.

.

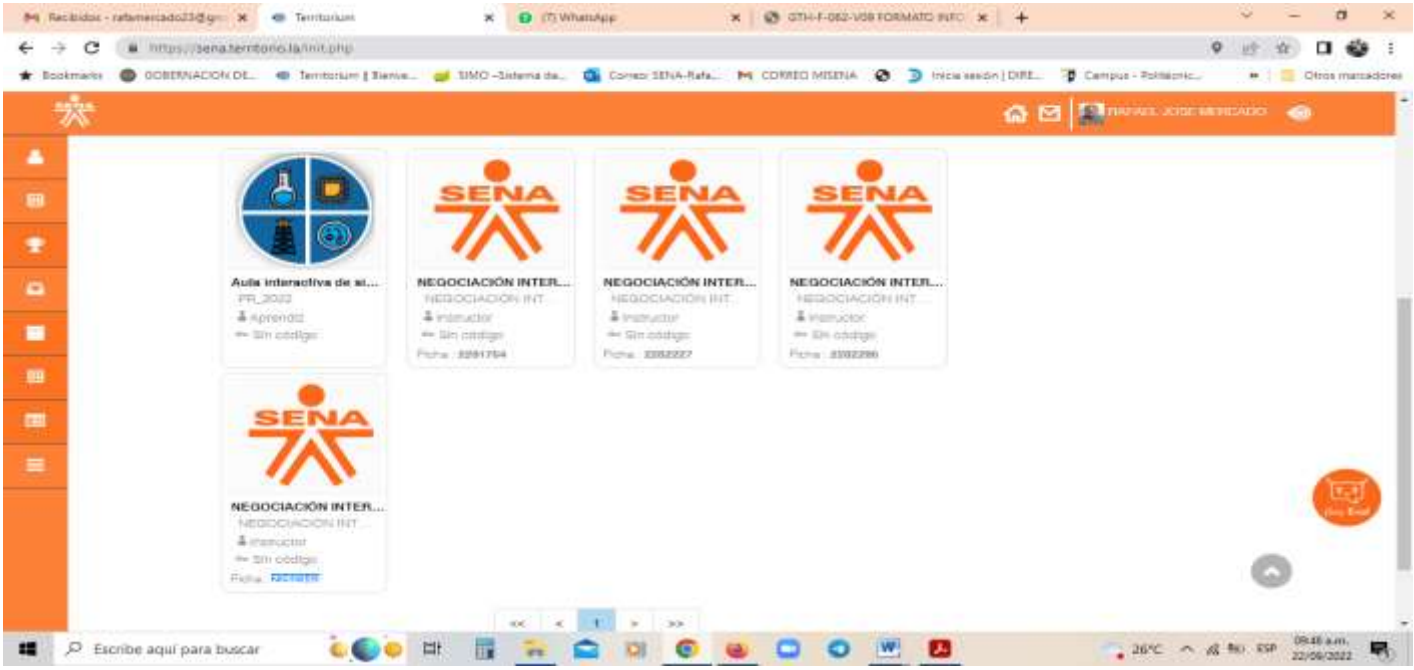
Sesión sincrónica meet instructores virtuales preparación de cierres de fichas.

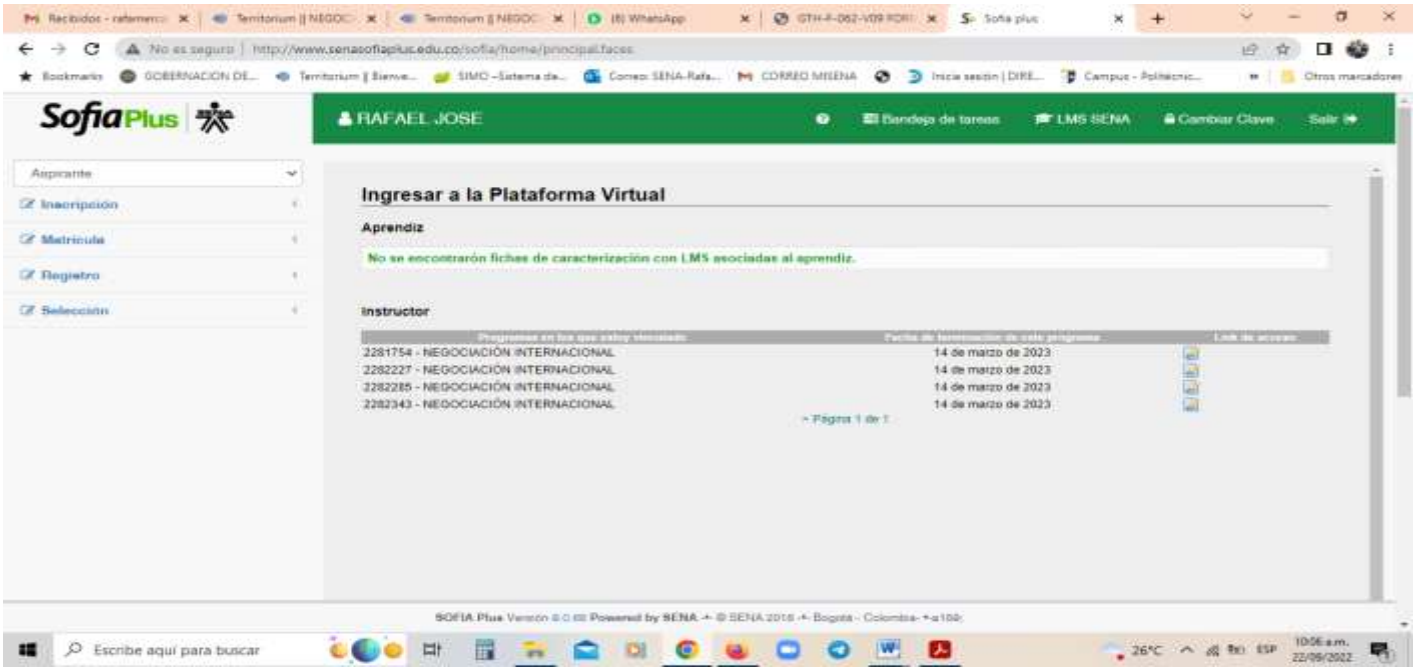


Taller: ¨Realización de presentaciones interactivas”

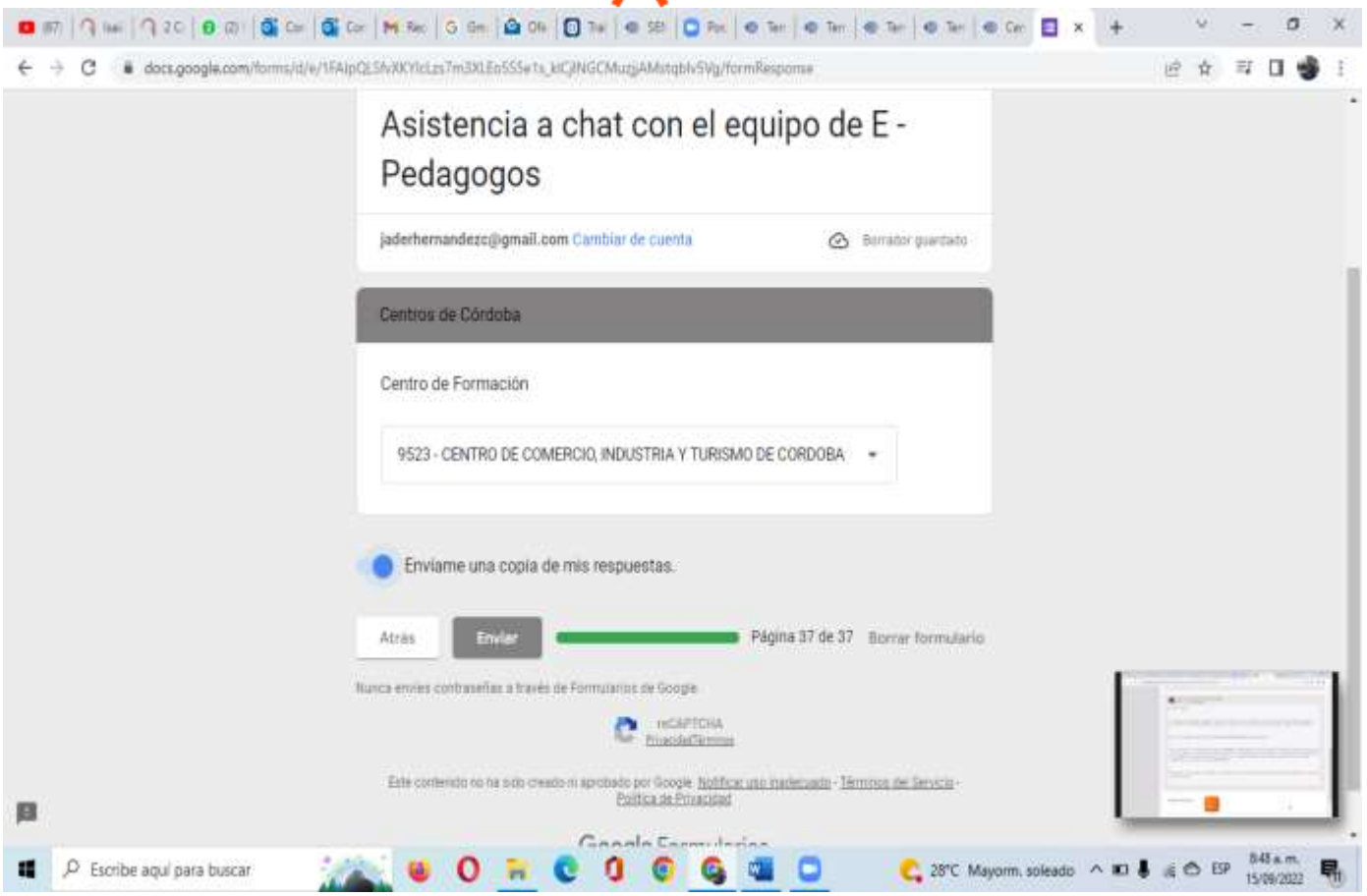


Bandeja de herramientas plataforma territorium Fichas: 2281754-: 2282227-2282285 & 2282343

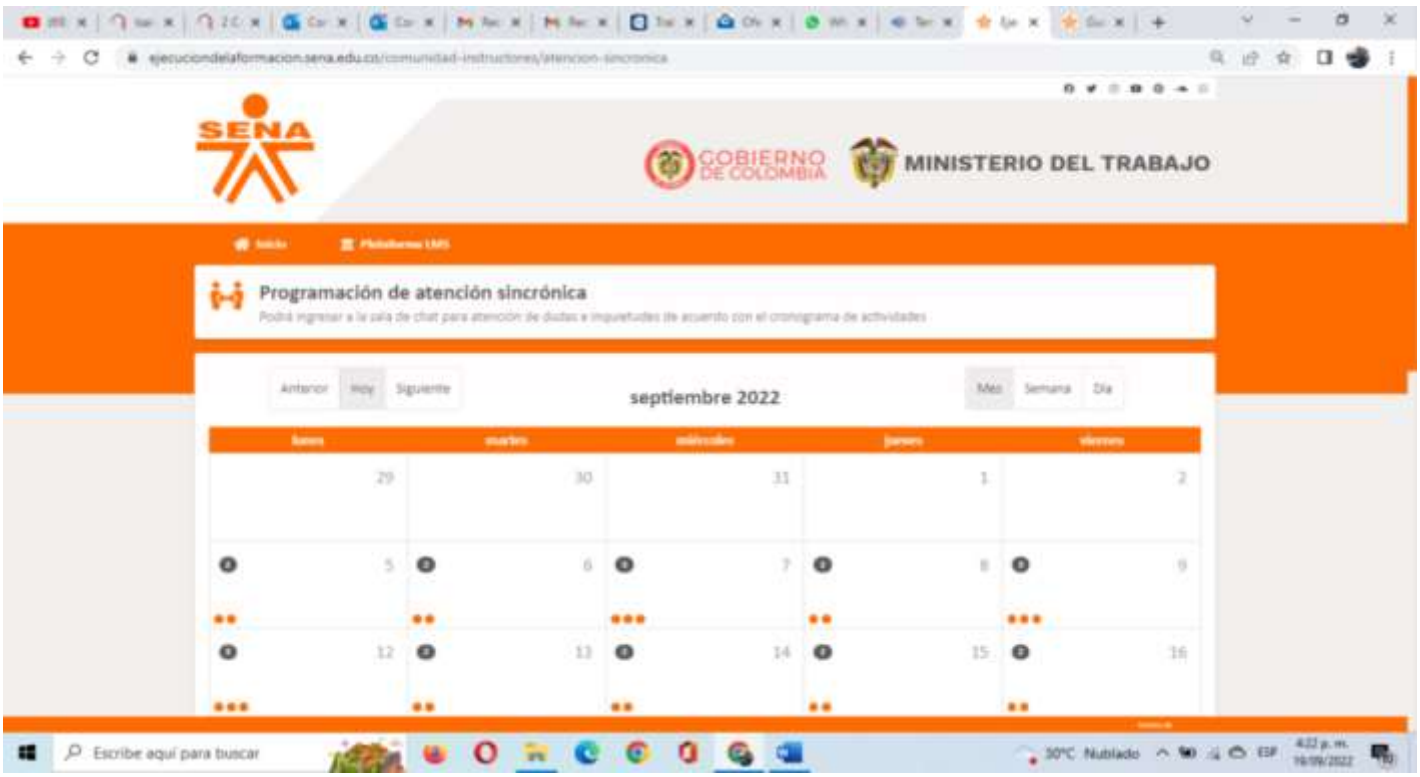




SOFIA PLUS: FICHAS 2281754-: 2282227-2282285 & 2282343 NEGOCIACION INTERNACIONAL

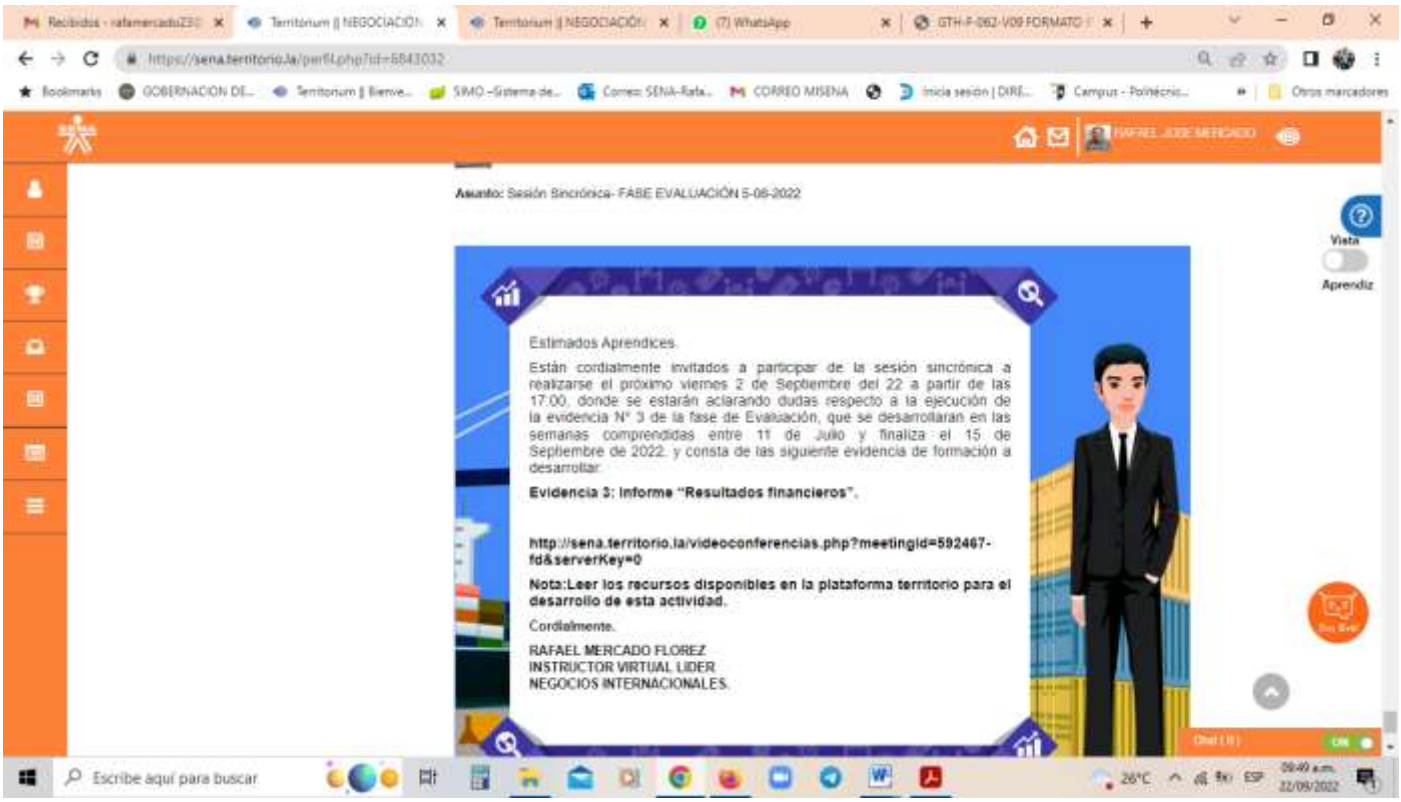


Asistencia a E-pedagogos;

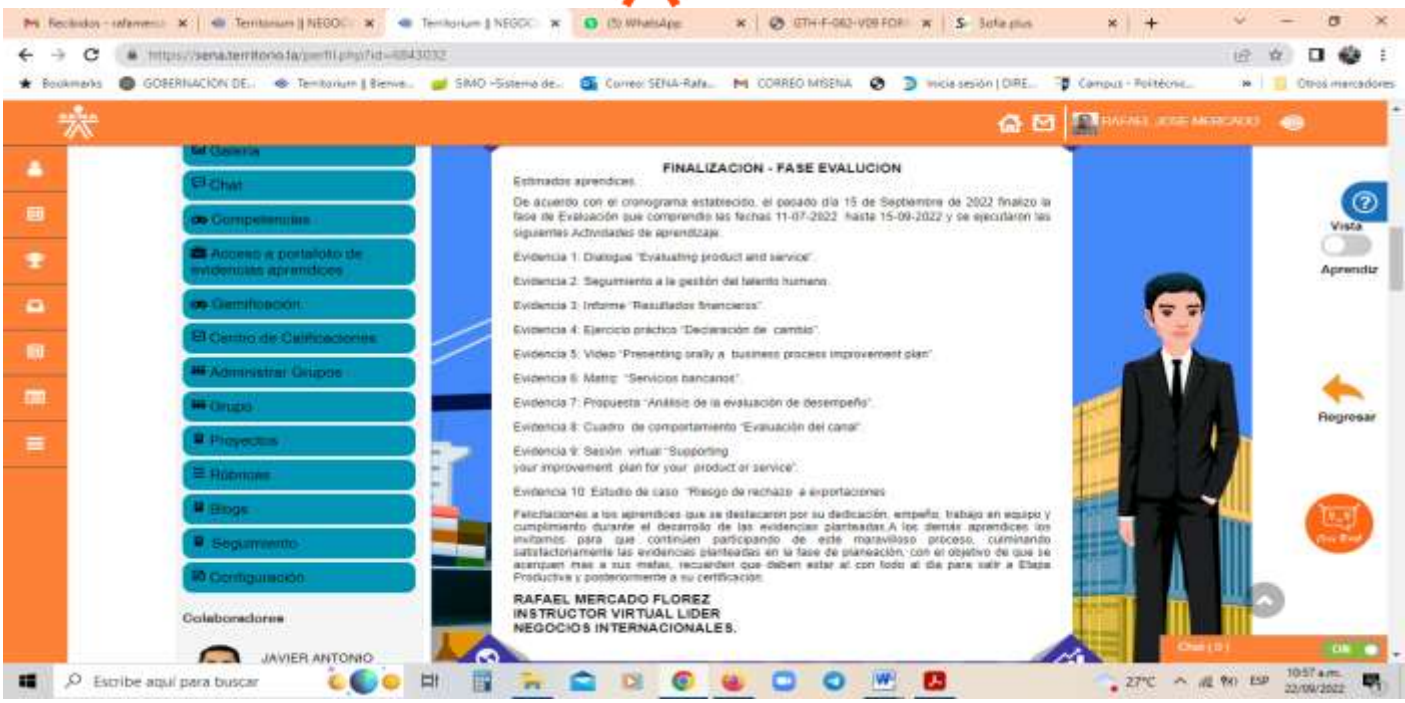


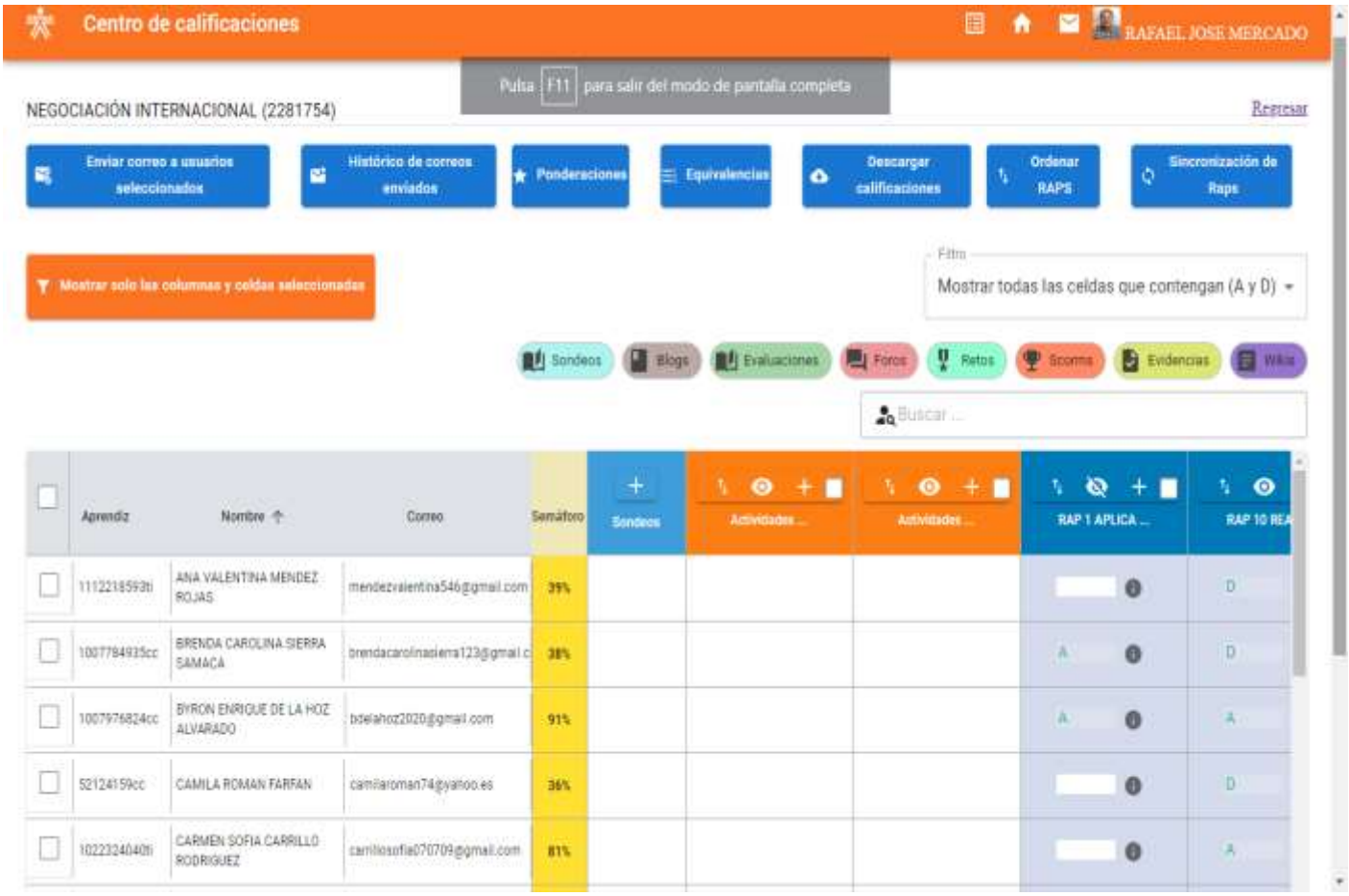
FICHA: 2281754 NEGOCIOS INTERNACIONALES DEL 1 AL 30 SEPTIEMBRE Año 2022

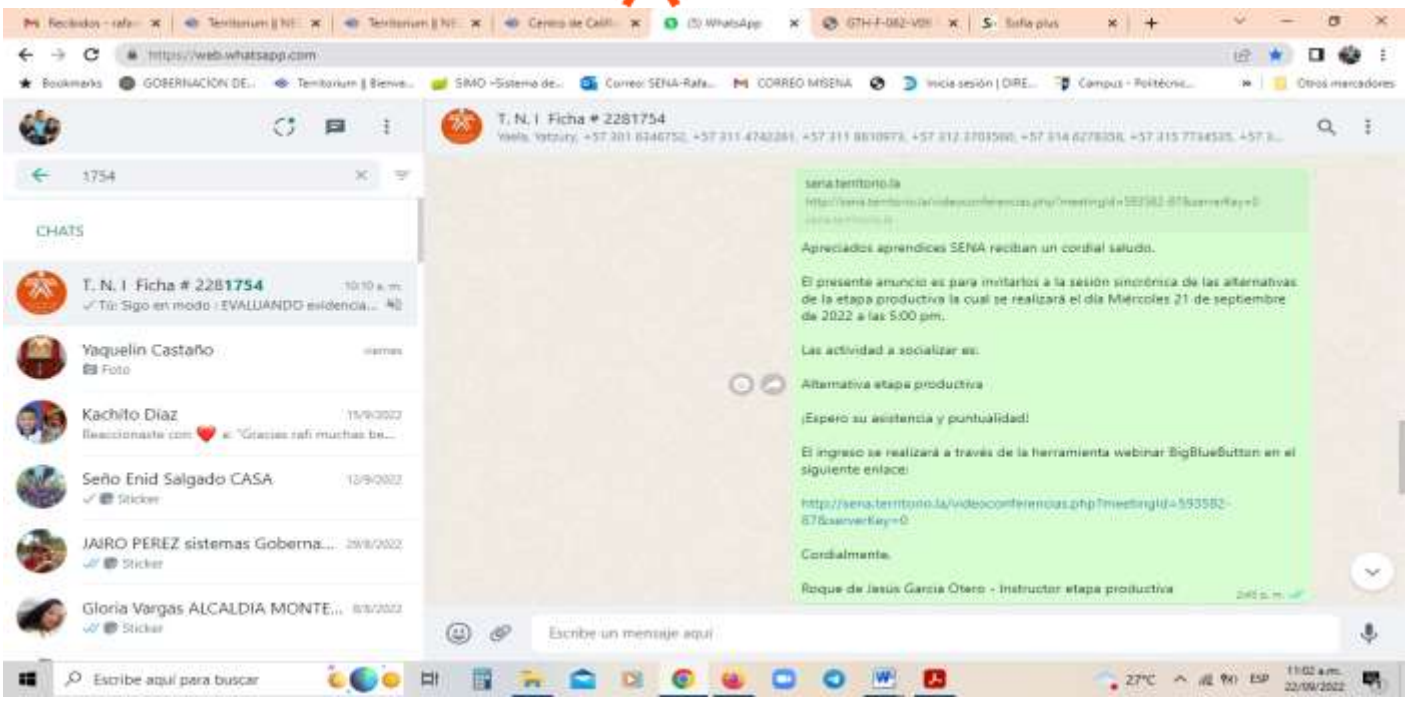
Programación Ficha Semanal						
Ficha	2281754		Hora Inicio	08:00	Hora Final	10:00
Programa	TEGNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL					
Líder de Ficha	RAFAEL J. MERCADO FLOREZ					
Dia	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado
Competencia:	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos	
Instructor	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	
Fecha Inicio	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	
Fecha Fin	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	


Territorium || NEGOCIACIÓN
https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6843032
Asunto: Sesión Sincrónica- FASE EVALUACIÓN 5-08-2022
Estimados Aprendices.
Están cordialmente invitados a participar de la sesión sincrónica a realizarse el próximo viernes 2 de Septiembre del 22 a partir de las 17.00, donde se estarán aclarando dudas respecto a la ejecución de la evidencia N° 3 de la fase de Evaluación, que se desarrollaran en las semanas comprendidas entre 11 de Julio y finaliza el 15 de Septiembre de 2022, y consta de las siguiente evidencia de formación a desarrollar.
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=592467-fd&serverKey=0
Nota:Leer los recursos disponibles en la plataforma territorio para el desarrollo de esta actividad.
Cordialmente.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Vista Aprendiz
Escribe aquí para buscar


INICIO DE FASE EVALUACIÓN
Estimados Aprendices:
Continuamos avanzando en la Fase de Evaluación "Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados." la cual inicio el pasado 11 de Julio y finaliza el 15 de Septiembre de 2022.
Actividades de aprendizaje:
Evidencia 1: Dialogue "Evaluating product and service".
Evidencia 2: Seguimiento a la gestión del talento humano.
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
Evidencia 4: Ejercicio práctico "Declaración de cambio".
Evidencia 5: Video "Presenting orally a business process improvement plan".
Evidencia 6: Mateo "Servicios bancarios".
Evidencia 7: Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño".
Evidencia 8: Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal".
Evidencia 9: Sesión virtual "Supporting your improvement plan for your product or service".
Evidencia 10: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones".
Invitamos a los aprendices para que continúen participando de este maravilloso proceso, cumpliendo satisfactoriamente las evidencias planteadas en la fase evaluación, con el objetivo de que se acerquen más a sus metas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES
Vista Aprendiz
Escribe aquí para buscar


FINALIZACION - FASE EVALUCION
Estimados aprendices:
De acuerdo con el cronograma establecido, el pasado día 15 de Septiembre de 2022 finalizo la fase de Evaluación que comprendio las fechas 11-07-2022 hasta 15-09-2022 y se ejecutaron las siguientes Actividades de aprendizaje:
Evidencia 1: Dialogue "Evaluating product and service".
Evidencia 2: Seguimiento a la gestión del talento humano.
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
Evidencia 4: Ejercicio práctico "Declaración de cambio".
Evidencia 5: Video "Presenting orally a business process improvement plan".
Evidencia 6: Matriz "Servicios bancarios".
Evidencia 7: Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño".
Evidencia 8: Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal".
Evidencia 9: Sesión virtual "Supporting your improvement plan for your product or service".
Evidencia 10: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones".
Felicitaciones a los aprendices que se destacaron por su dedicación, empeño, trabajo en equipo y cumplimiento durante el desarrollo de las evidencias planteadas.A los demás aprendices los invitamos para que continúen participando de este maravilloso proceso, culminando satisfactoriamente las evidencias planteadas en la fase de planeación, con el objetivo de que se acerquen mas a sus metas, recuerden que deben estar al con todo al día para salir a Etapa Productiva y posteriormente a su certificación.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rubricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
JAVIER ANTONIO
Regresar

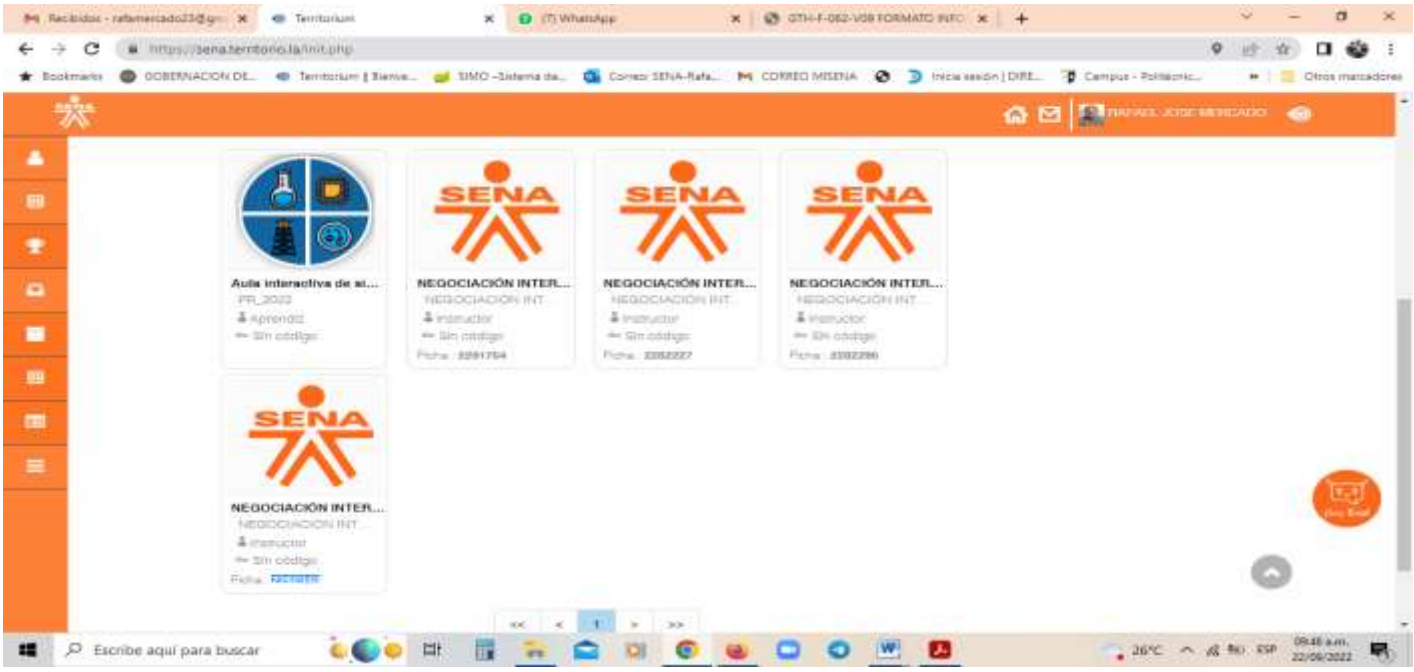

Centro de calificaciones
RAFAEL JOSE MERCADO
Pulsa F11 para salir del modo de pantalla completa
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2281754)
Regresar
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Sincronización de Raps
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Filtro
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Sondeos
Blogs
Evaluaciones
Foros
Retos
Scorms
Evidencias
Wikis
Buscar ...
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
Sondeos
Actividades ...
Actividades ...
RAP 1 APLICA ...
RAP 10 REA
1112218593ti
ANA VALENTINA MENDEZ ROJAS
mendezvalentina546@gmail.com
39%
1007784935cc
BRENDA CAROLINA SIERRA SAMACA
38%
1007976824cc
BYRON ENRIQUE DE LA HOZ ALVARADO
bdelahoz2020@gmail.com
91%
52124159cc
CAMILA ROMAN FARFAN
camilaroman74@yahoo.es
36%
1022324040ti
CARMEN SOFIA CARRILLO RODRIGUEZ
carrillosofia070709@gmail.com
81%

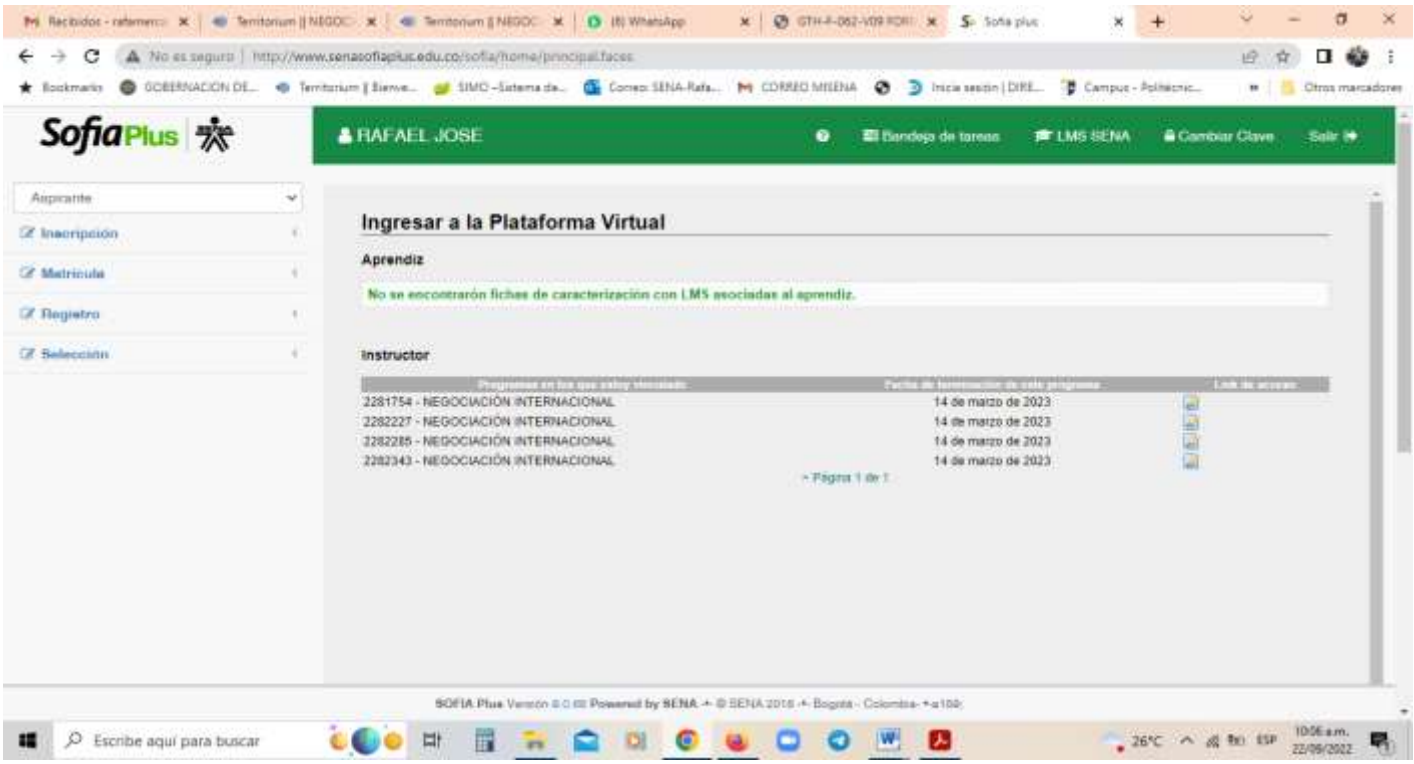

T. N. I Ficha # 2281754
Apreciados aprendices SENA reciban un cordial saludo.
El presente anuncio es para invitarlos a la sesión sincrónica de las alternativas de la etapa productiva la cual se realizará el día Miércoles 21 de septiembre de 2022 a las 5:00 pm.
Las actividad a socializar es:
Alternativa etapa productiva
¡Espero su asistencia y puntualidad!
El ingreso se realizará a través de la herramienta webinar BigBlueButton en el siguiente enlace:
Cordialmente,
Roque de Jesús García Otero - Instructor etapa productiva

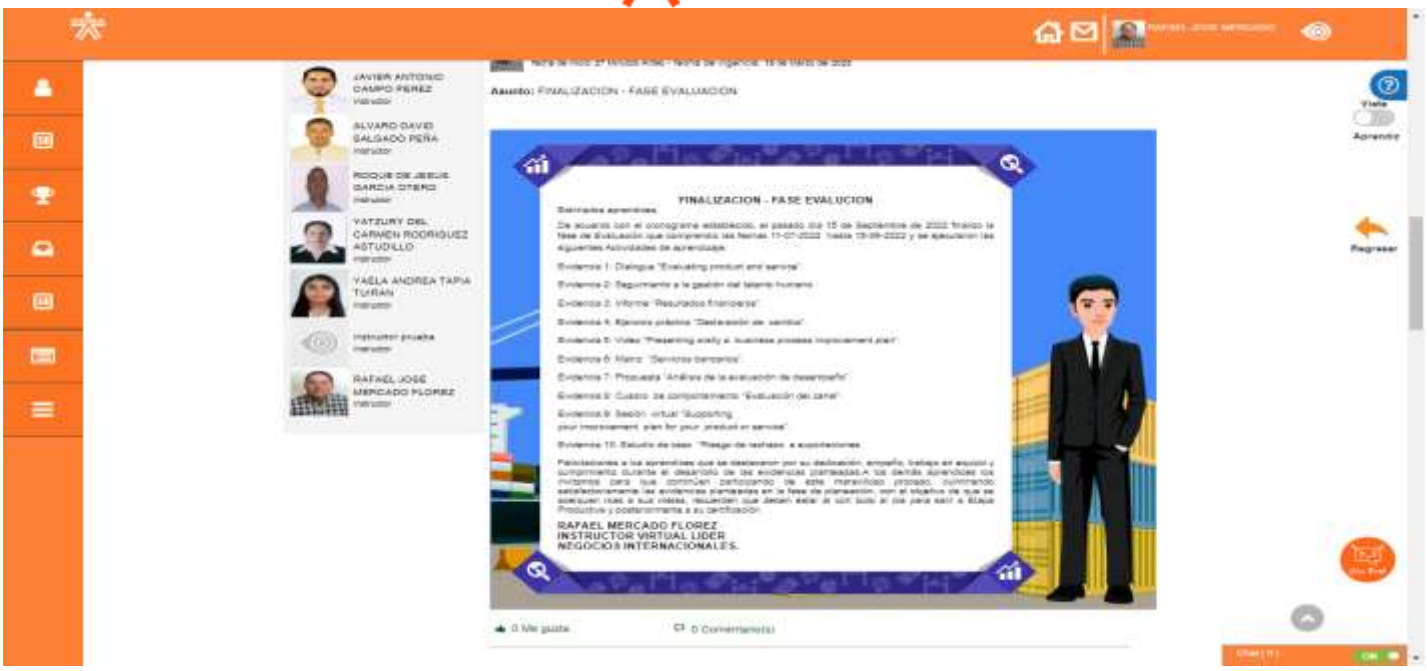

RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Grabación Sesión Sincrónica #1 Introducion a Etapa Productiva
Un cordial saludo estimados aprendices, hago envío de la grabación correspondiente a la sesión sincrónica de introducción a etapa productiva en conjunto con el instructor Roque Garcia del día 21 de septiembre del 22
https://sena-bbb-cluster.eastus.cloudapp.azure.com/playback/presentation/2.0/playback.html?meetingId=c67778726a0a4b201f91575c6ef2fc4b11bd5fa6-1663797604136
Recordemos que todos los aprendices deben entregar el 100% de las evidencias de aprendizaje de todo el proceso formativo.
Cordialmente,
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.

Programación Ficha Semanal						
Ficha	2282227		Hora Inicio	08:00	Hora Final	10:00
Programa	TEGNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL					
Líder de Ficha	RAFAEL J. MERCADO FLOREZ					
Dia	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado
Competencia:	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	
Instructor	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	
Fecha Inicio	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	
Fecha Fin	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	

FICHA 2282227

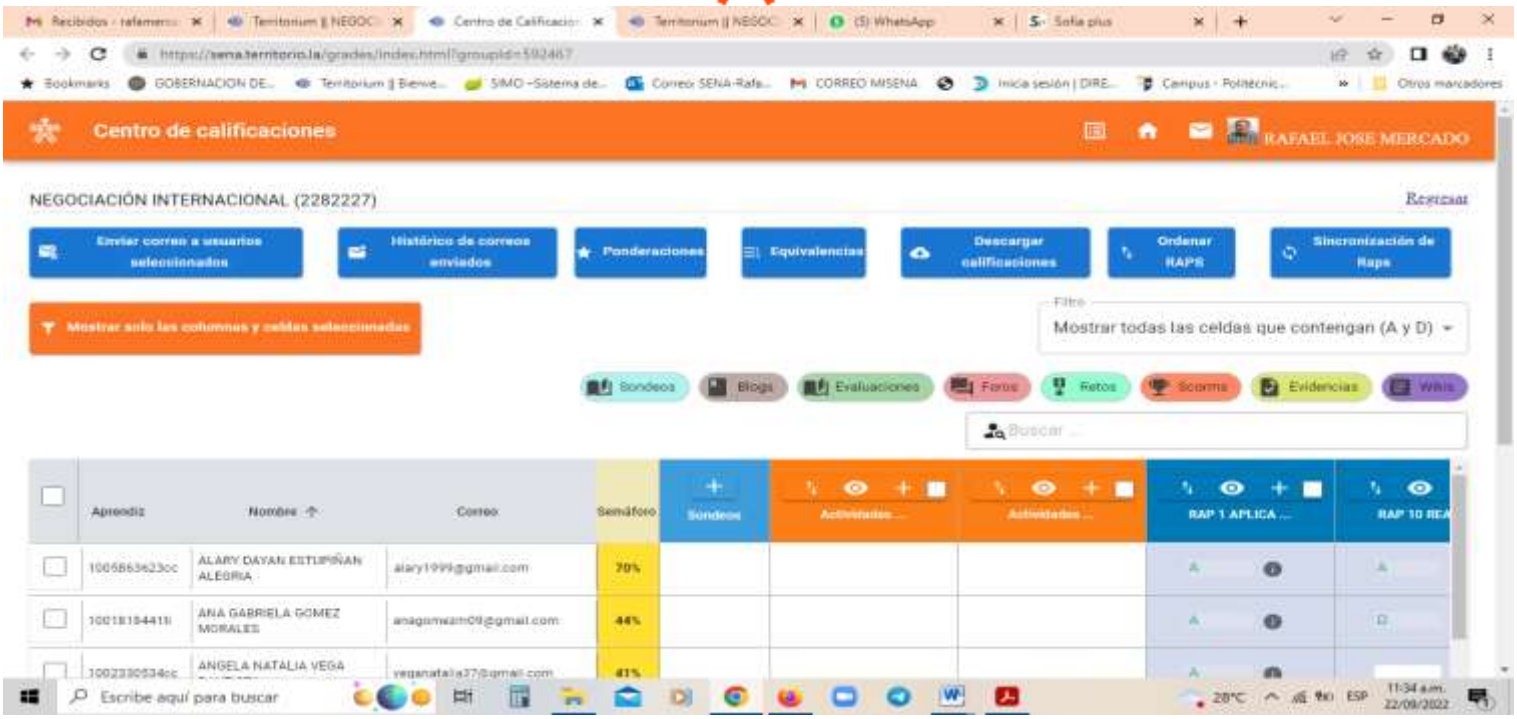

Aula interactiva de si...
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INTER...
Escribe aquí para buscar

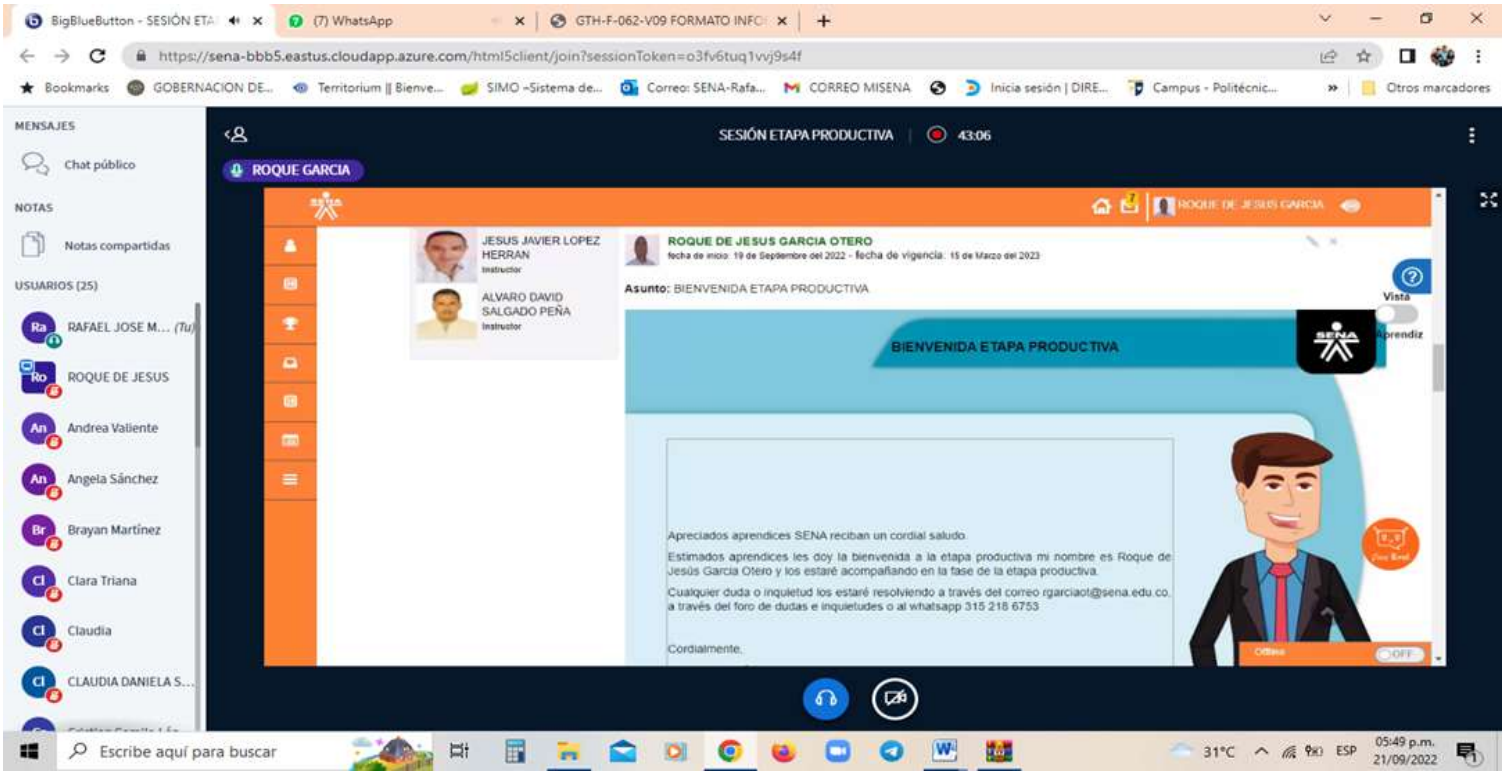

SofiaPlus
RAFAEL JOSE
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Aspirante
Inscripción
Matrícula
Registro
Selección
Ingresar a la Plataforma Virtual
Aprendiz
No se encontraron fichas de caracterización con LMS asociadas al aprendiz.
Instructor
2281754 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL 14 de marzo de 2023
2282227 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL 14 de marzo de 2023
2282285 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL 14 de marzo de 2023
2282343 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL 14 de marzo de 2023
Página 1 de 1
Escribe aquí para buscar





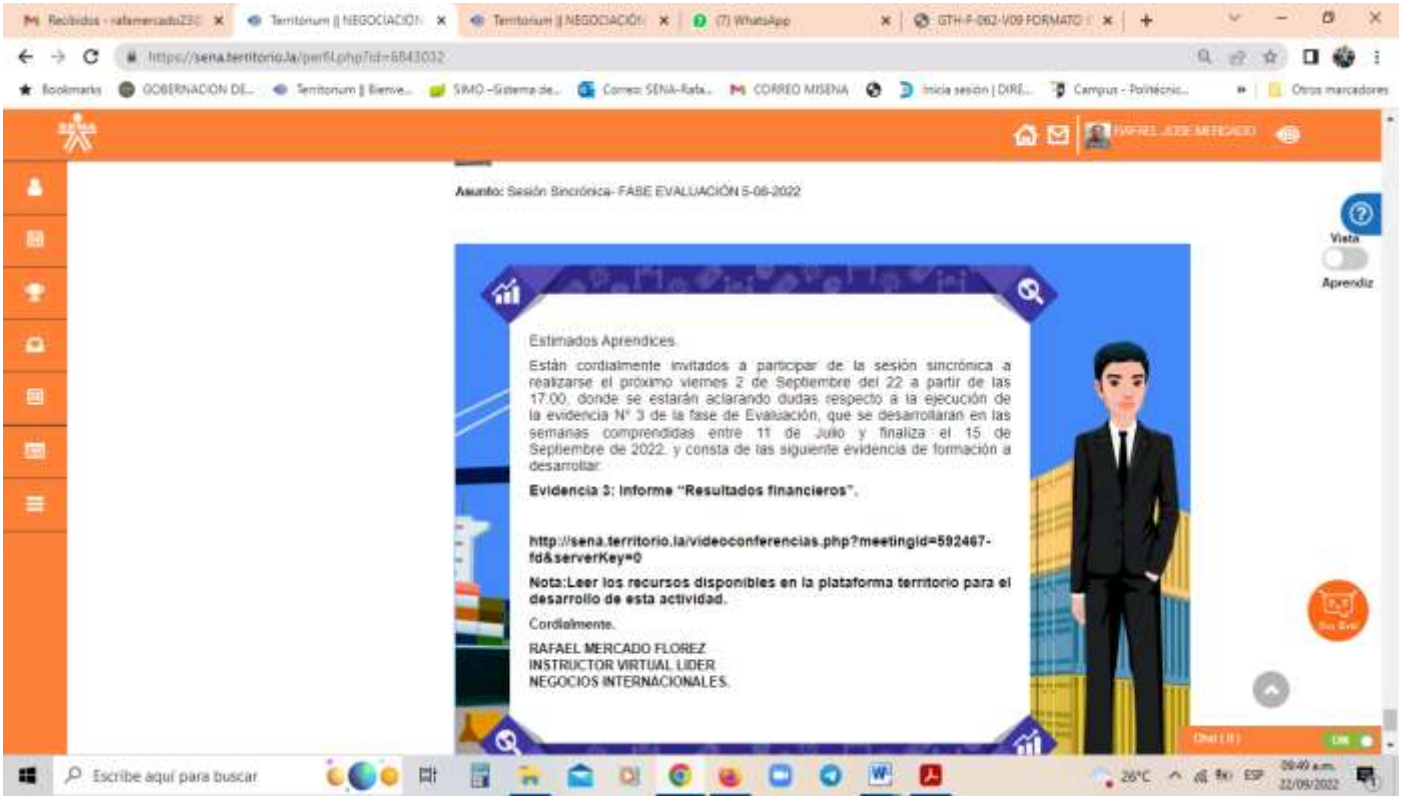
FICHA 2282227

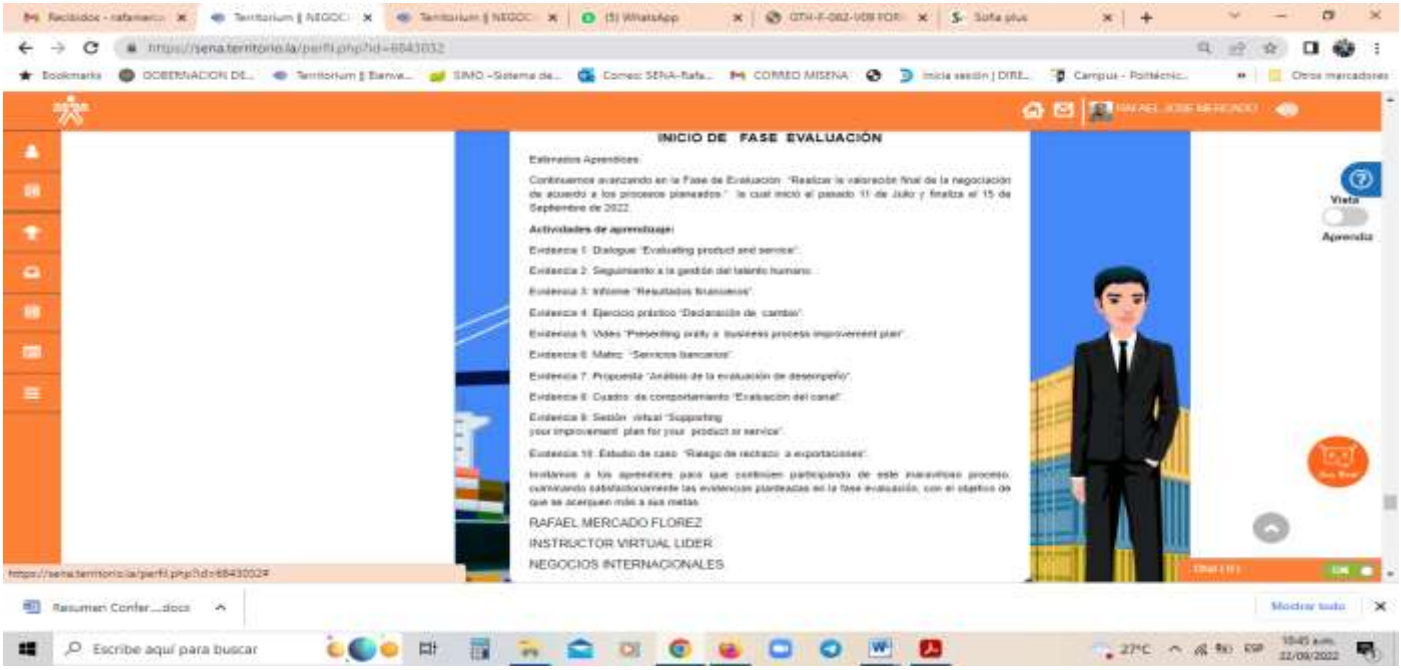

Centro de calificaciones
RAFAEL JOSE MERCADO
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2282227)
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Sincronización de Raps
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Sondeos
Blogs
Evaluaciones
Foros
Retos
Scorms
Evidencias
Wikis
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
ALARY DAYAN ESTUPIÑAN ALEGRIA
alary1999@gmail.com
70%
ANA GABRIELA GOMEZ MORALES
44%
ANGELA NATALIA VEGA
41%

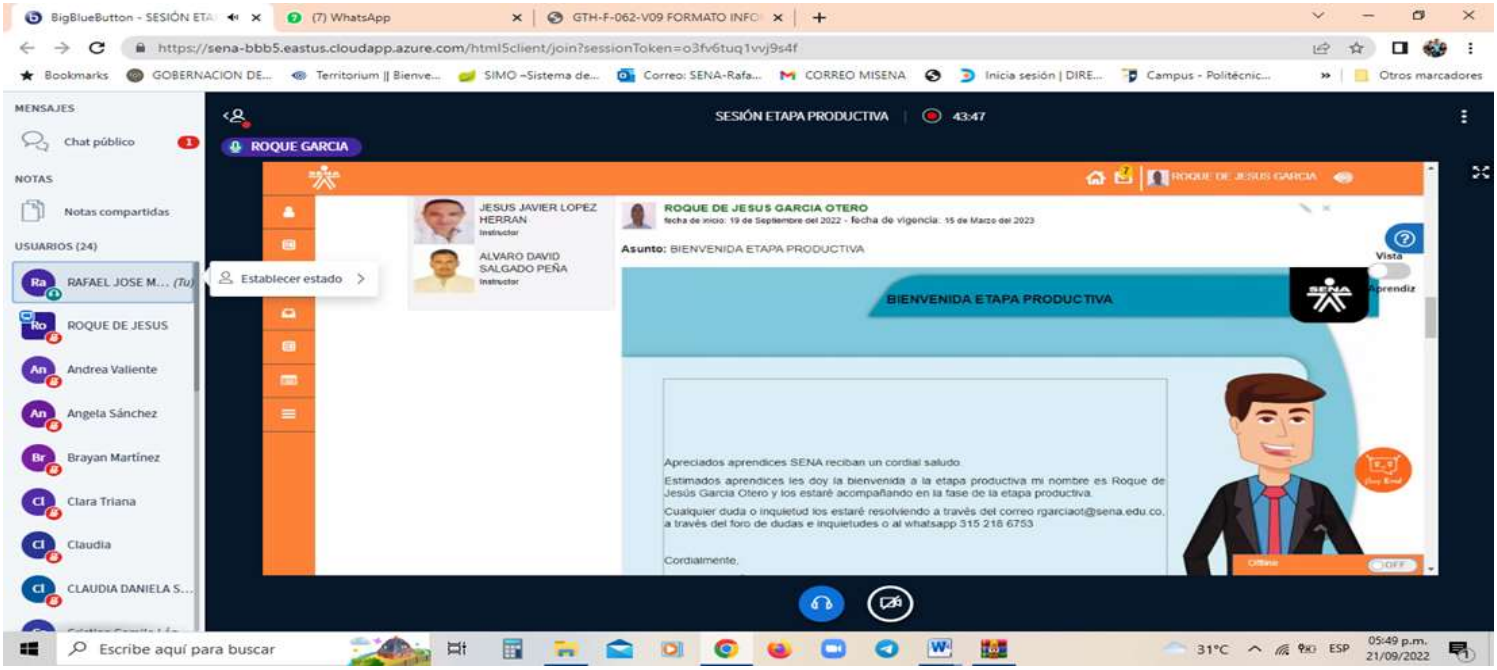

SESIÓN ETAPA PRODUCTIVA
43:06
ROQUE GARCIA
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (25)
RAFAEL JOSE M... (Tu)
ROQUE DE JESUS
Andrea Valiente
Angela Sánchez
Brayan Martínez
Clara Triana
Claudia
CLAUDIA DANIELA S...
JESUS JAVIER LOPEZ HERRAN
Instructor
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA
Instructor
ROQUE DE JESUS GARCIA OTERO
Asunto: BIENVENIDA ETAPA PRODUCTIVA
BIENVENIDA ETAPA PRODUCTIVA
Apreciados aprendices SENA reciban un cordial saludo.
Estimados aprendices les doy la bienvenida a la etapa productiva mi nombre es Roque de Jesús Garcia Otero y los estaré acompañando en la fase de la etapa productiva.
Cualquier duda o inquietud los estaré resolviendo a través del correo rgarciaot@sena.edu.co. a través del foro de dudas e inquietudes o al whatsapp 315 218 6753
Cordialmente,

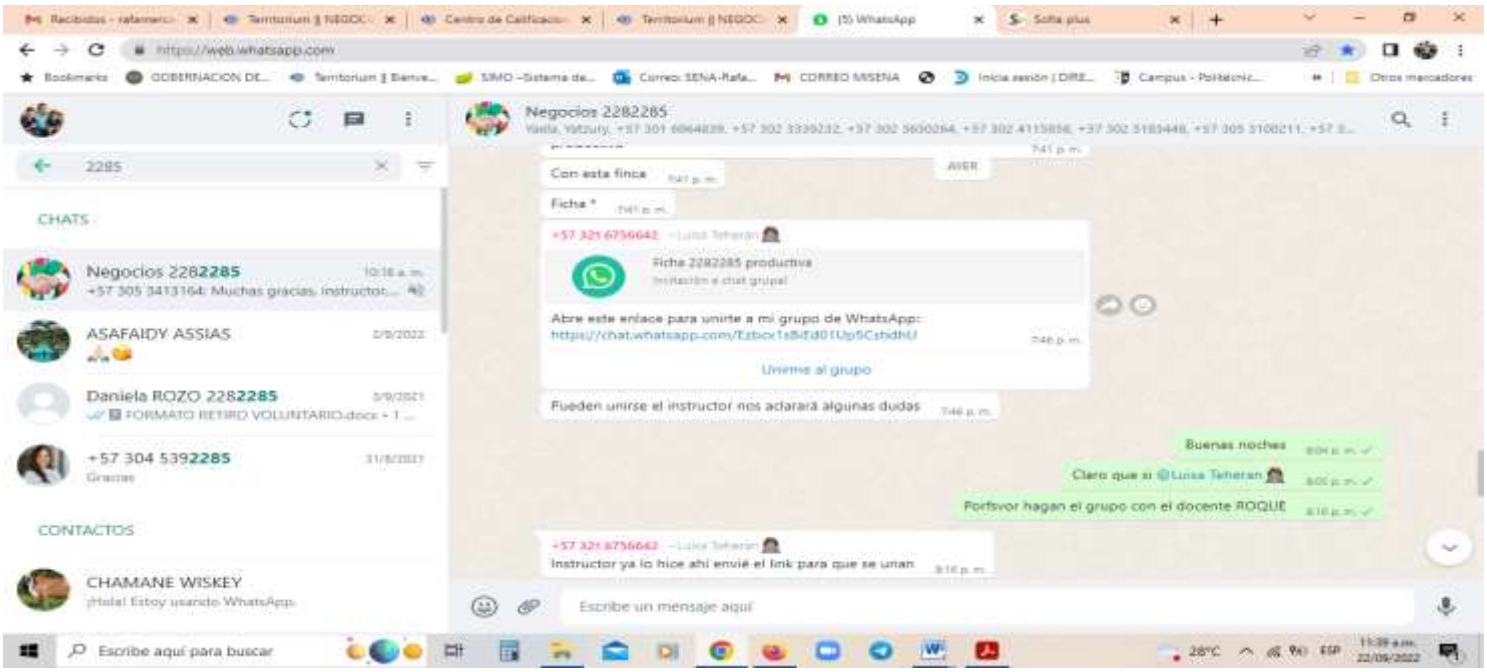
Programación Ficha Semanal

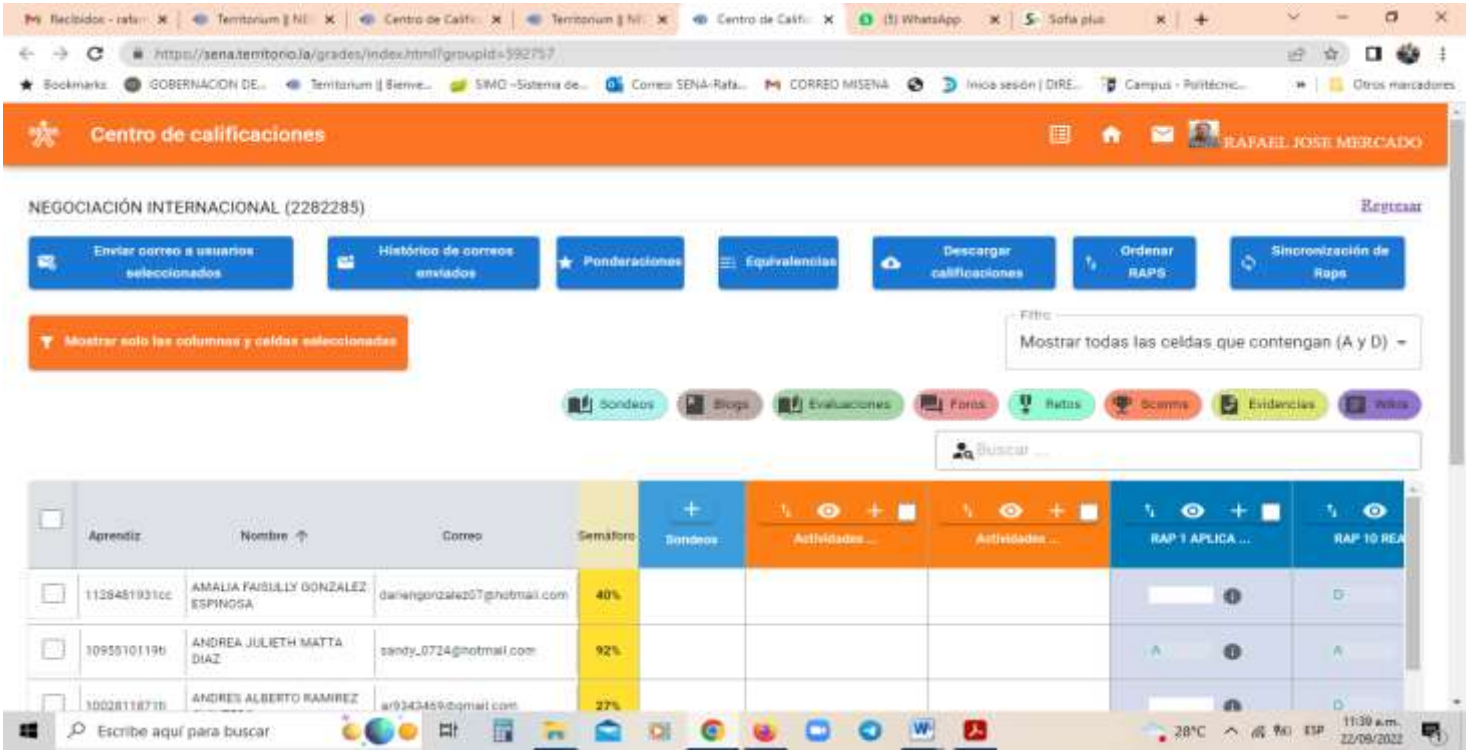
Ficha	2282285		Hora Inicio	08:00	Hora Final	10:00
Programa	TEGNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL					
Líder de Ficha	RAFAEL J. MERCADO FLOREZ					
Dia	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado
Competencia:	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	
Instructor	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	
Fecha Inicio	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	
Fecha Fin	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	

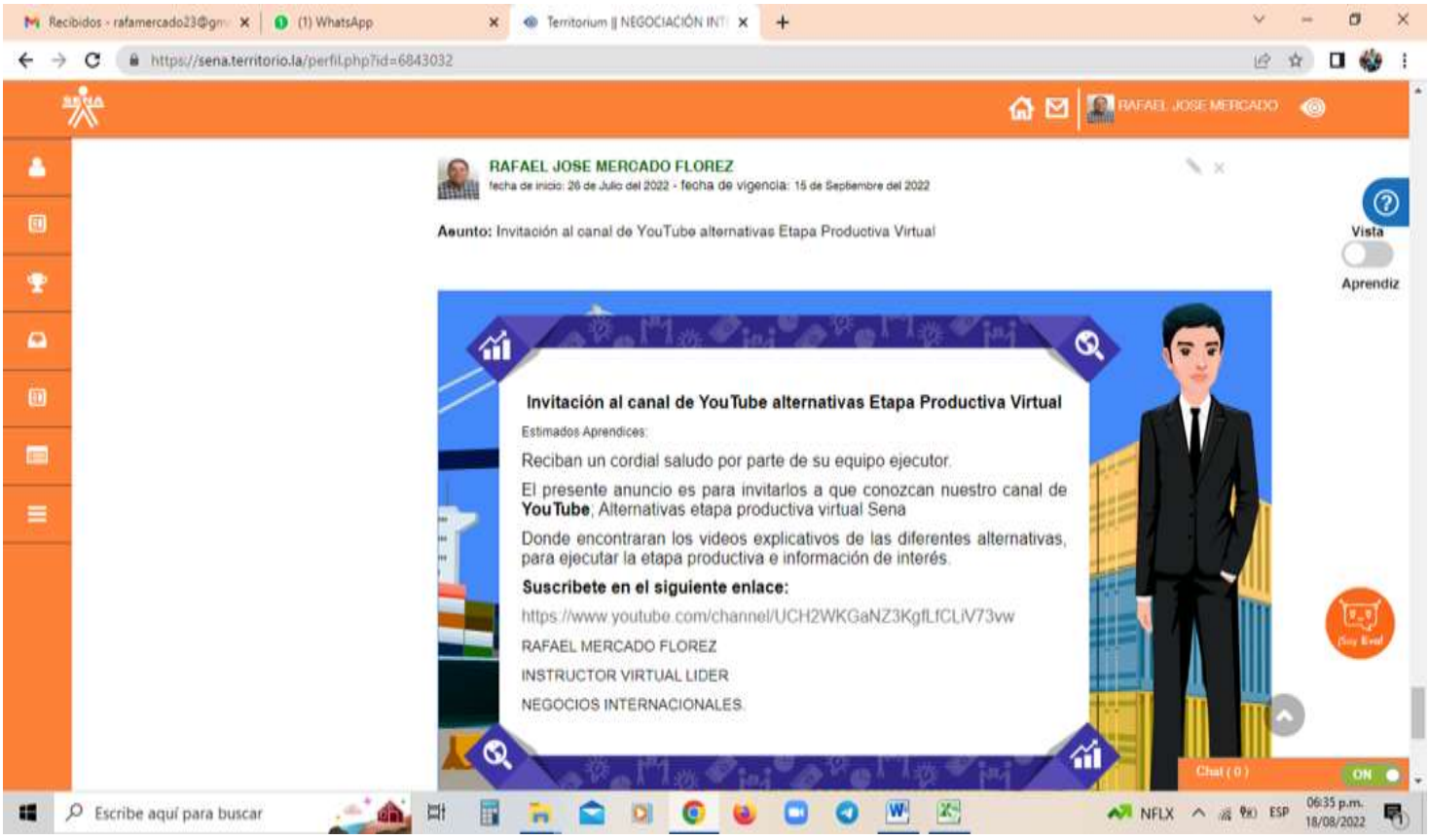

Asunto: Sesión Sincrónica- FASE EVALUACIÓN 5-08-2022
Estimados Aprendices.
Están cordialmente invitados a participar de la sesión sincrónica a realizarse el próximo viernes 2 de Septiembre del 22 a partir de las 17:00, donde se estarán aclarando dudas respecto a la ejecución de la evidencia N° 3 de la fase de Evaluación, que se desarrollaran en las semanas comprendidas entre 11 de Julio y finaliza el 15 de Septiembre de 2022, y consta de las siguiente evidencia de formación a desarrollar.
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=592467-fd&serverKey=0
Nota:Leer los recursos disponibles en la plataforma territorio para el desarrollo de esta actividad.
Cordialmente.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Vista
Aprendiz


INICIO DE FASE EVALUACIÓN
Estimados Aprendices
Continuamos avanzando en la Fase de Evaluación "Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados." la cual inició el pasado 11 de Julio y finaliza el 15 de Septiembre de 2022.
Actividades de aprendizaje:
Evidencia 1: Dialogue "Evaluating product and service".
Evidencia 2: Seguimiento a la gestión del talento humano.
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
Evidencia 4: Ejercicio práctico "Declaración de cambio".
Evidencia 5: Video "Presenting orally a business process improvement plan".
Evidencia 6: Mateo "Servicios bancarios".
Evidencia 7: Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño".
Evidencia 8: Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal".
Evidencia 9: Sesión virtual "Supporting your improvement plan for your product or service".
Evidencia 10: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones".
Invitamos a los aprendices para que continúen participando de este maravilloso proceso, cumpliendo satisfactoriamente las evidencias planteadas en la fase evaluación, con el objetivo de que se acerquen más a sus metas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES
Vista
Aprendiz


SESIÓN ETAPA PRODUCTIVA
43:47
ROQUE GARCIA
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (24)
RAFAEL JOSE M... (Tu)
ROQUE DE JESUS
Andrea Valiente
Angela Sánchez
Brayan Martínez
Clara Triana
Claudia
CLAUDIA DANIELA S...
Establecer estado
JESUS JAVIER LOPEZ HERRAN
Instructor
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA
Instructor
ROQUE DE JESUS GARCIA OTERO
Asunto: BIENVENIDA ETAPA PRODUCTIVA
BIENVENIDA ETAPA PRODUCTIVA
Apreciados aprendices SENA reciban un cordial saludo.
Estimados aprendices les doy la bienvenida a la etapa productiva mi nombre es Roque de Jesús Garcia Otero y los estaré acompañando en la fase de la etapa productiva.
Cualquier duda o inquietud los estaré resolviendo a través del correo rgarciaot@sena.edu.co, a través del foro de dudas e inquietudes o al whatsapp 315 218 6753
Cordialmente,
Escribe aquí para buscar


Negocios 2282285
CHATS
Negocios 2282285
ASAFAIDY ASSIAS
Daniela ROZO 2282285
+57 304 5392285
CONTACTOS
CHAMANE WISKEY
Con esta finca
Ficha *
Ficha 2282285 productiva
Abre este enlace para unirte a mi grupo de WhatsApp:
Unirme al grupo
Pueden unirse el instructor nos aclarará algunas dudas
Buenas noches
Claro que si @Luisa Teheran
Porfsvor hagan el grupo con el docente ROQUE
Instructor ya lo hice ahi envié el link para que se unan
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar

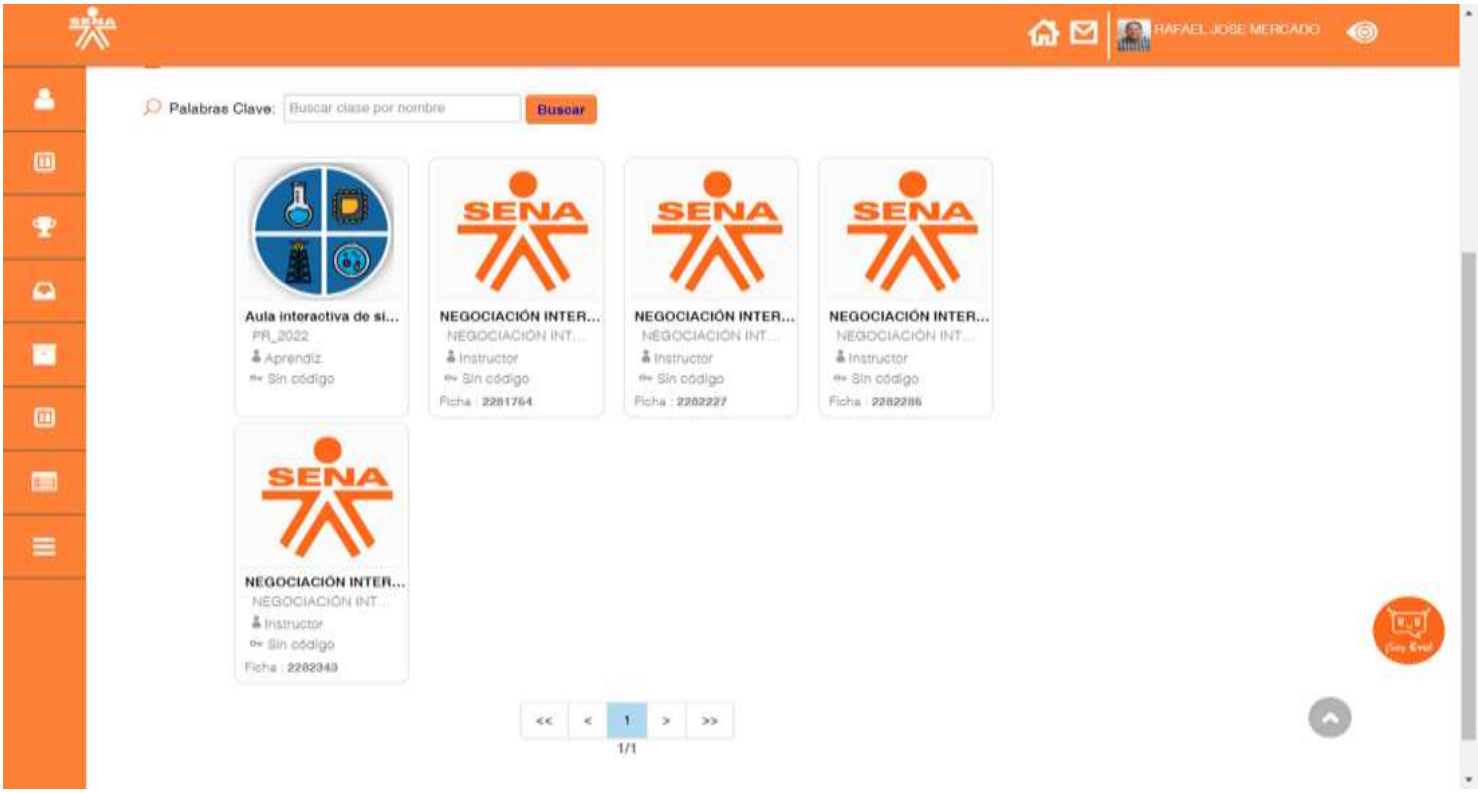

Centro de calificaciones
RAFAEL JOSE MERCADO
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2282285)
Regresar
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Sincronización de Raps
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Sondeos
Blogs
Evaluaciones
Foros
Retos
Scorms
Evidencias
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
AMALIA FAISULLY GONZALEZ ESPINOSA
ANDREA JULIETH MATTA DIAZ
ANDRES ALBERTO RAMIREZ
40%
92%
27%
Escribe aquí para buscar

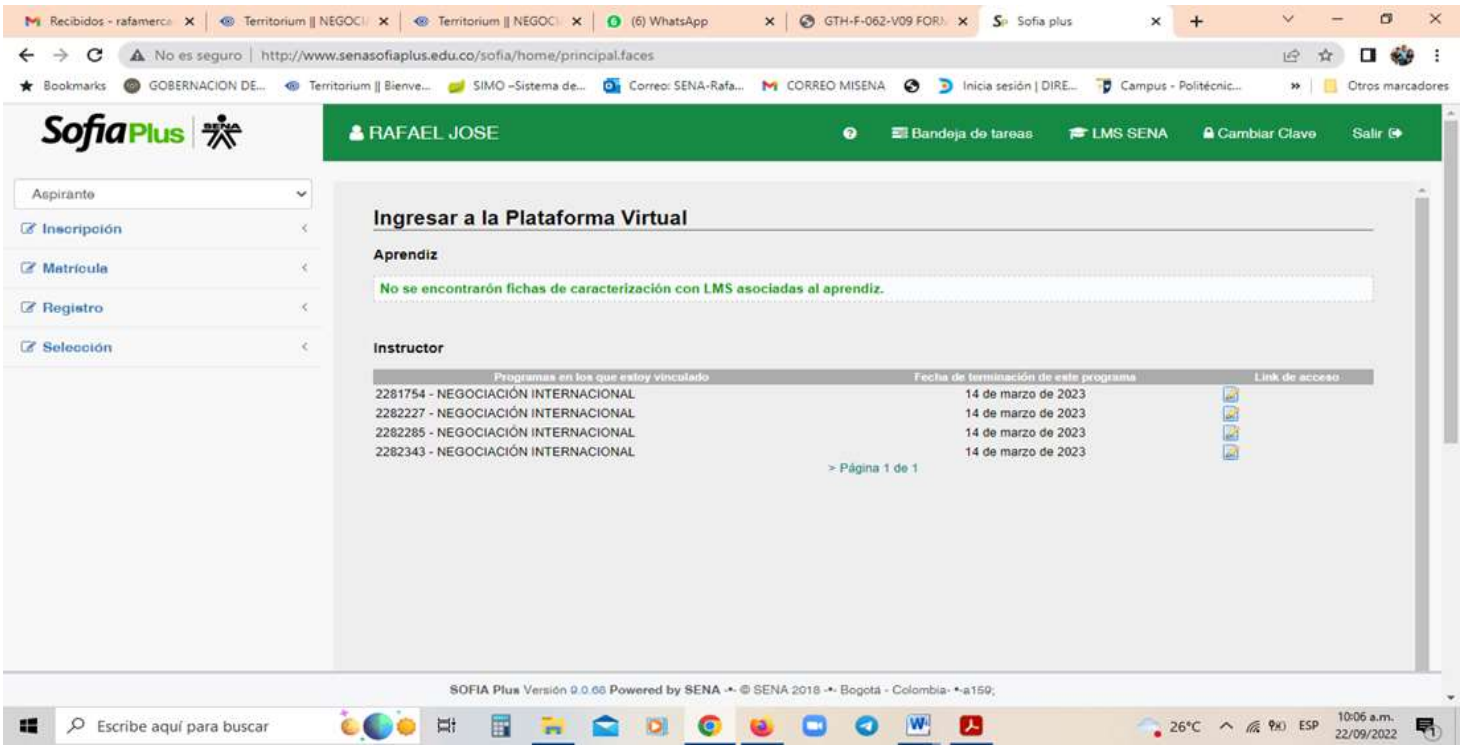

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6843032
RAFAEL JOSE MERCADO
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
fecha de inicio: 26 de Julio del 2022 - fecha de vigencia: 15 de Septiembre del 2022
Asunto: Invitación al canal de YouTube alternativas Etapa Productiva Virtual
Vista
Aprendiz
Invitación al canal de YouTube alternativas Etapa Productiva Virtual
Estimados Aprendices:
Reciban un cordial saludo por parte de su equipo ejecutor.
El presente anuncio es para invitarlos a que conozcan nuestro canal de YouTube; Alternativas etapa productiva virtual Sena
Donde encontraran los videos explicativos de las diferentes alternativas, para ejecutar la etapa productiva e información de interés.
Suscribete en el siguiente enlace:
https://www.youtube.com/channel/UCH2WKGaNZ3KgfLfCLiV73vw
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Chat (0)
ON
Escribe aquí para buscar

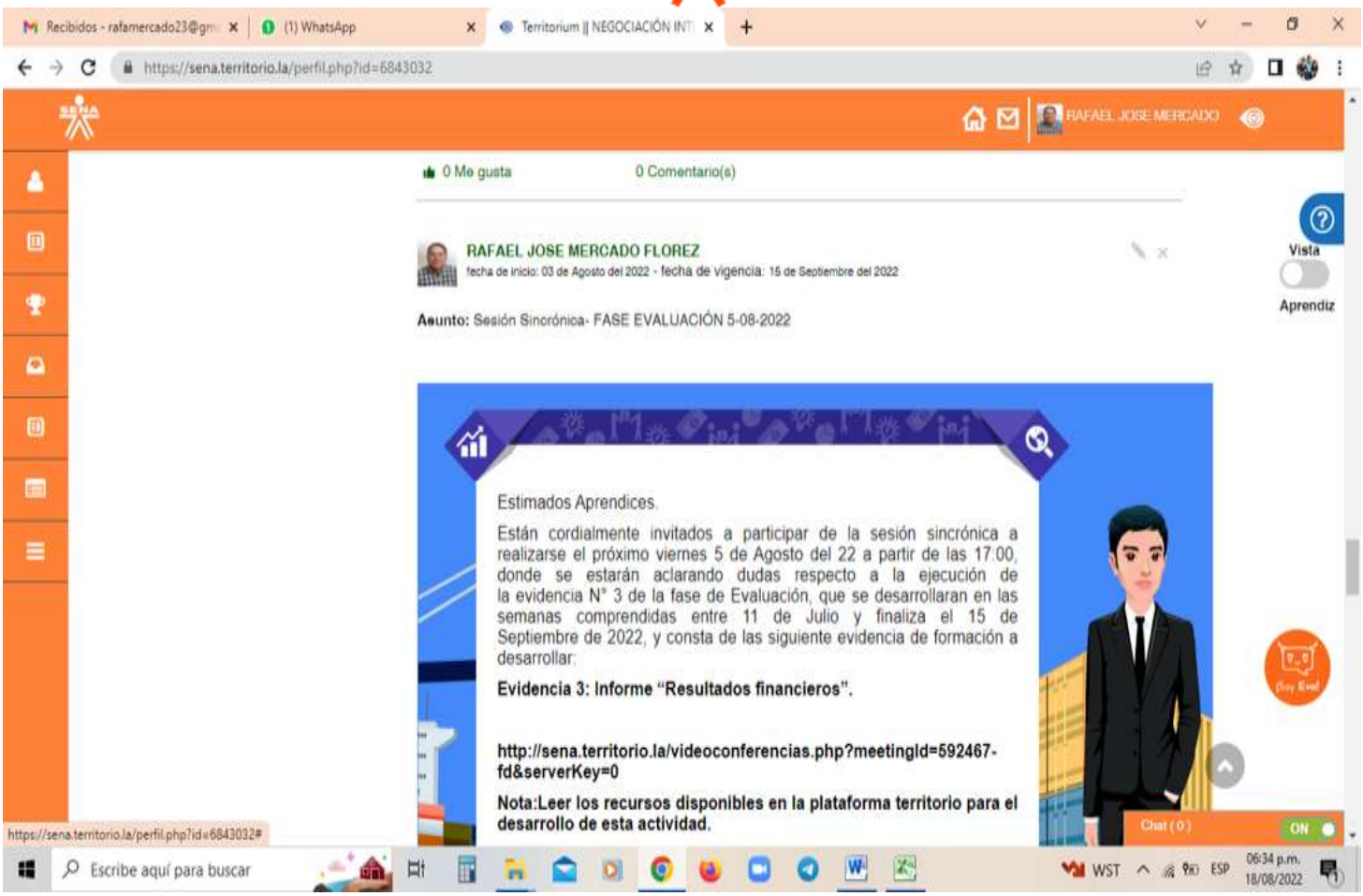
Programación Ficha Semanal

Ficha	2282343		Hora Inicio	08:00	Hora Final	10:00
Programa	TEGNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL					
Líder de Ficha	RAFAEL J. MERCADO FLOREZ					
Dia	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado
Competencia:	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	1) Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. 2) Dirigir el talento humano según necesidades de la organización. 3)Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.. 4) Diligenciar los documentos según normas y procedimientos establecidos a nivel interno	
Instructor	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	RAFAEL MERCADO	
Fecha Inicio	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	15/03/2021	
Fecha Fin	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	14/03/2023	

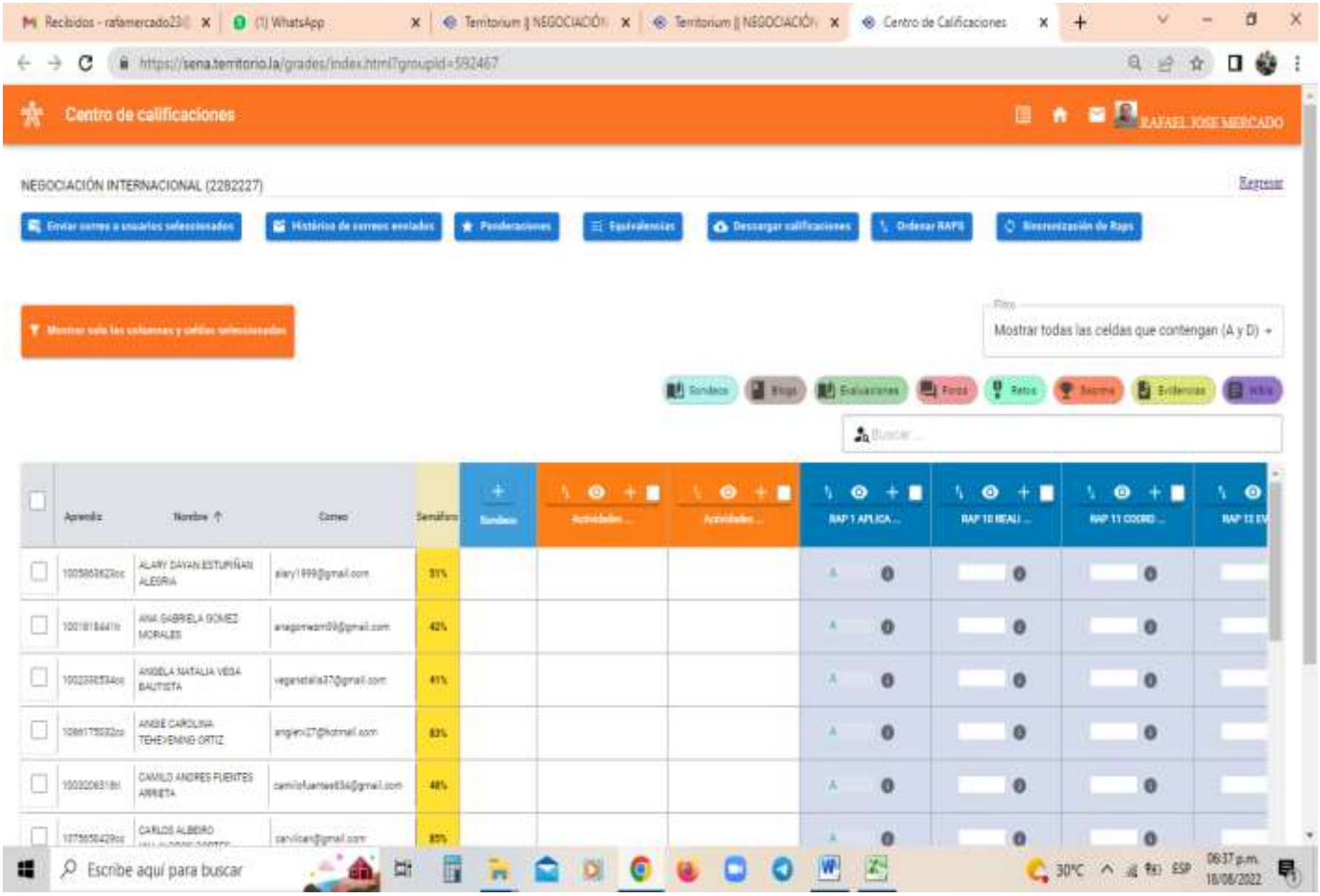
FICHA 2282343

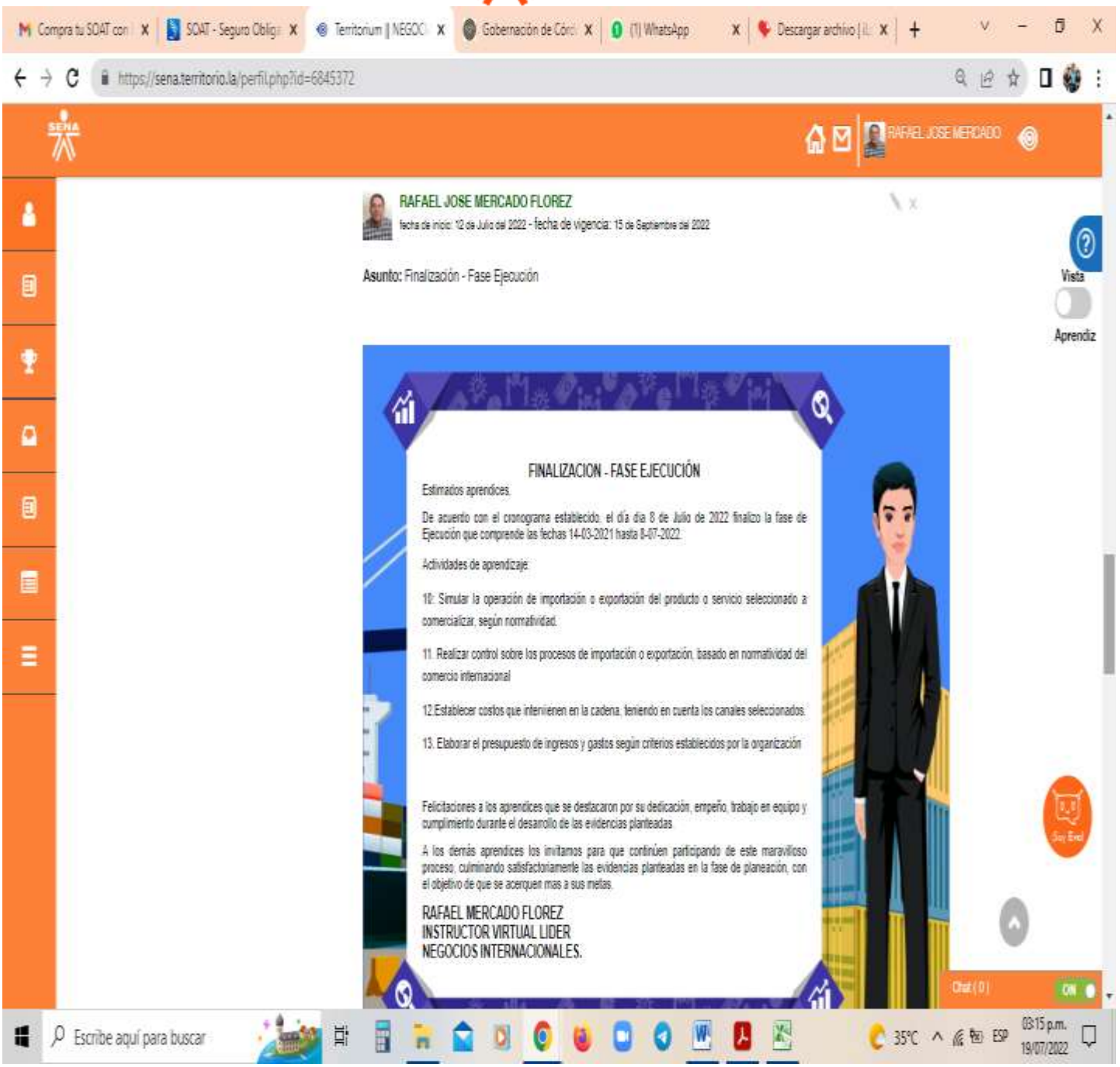

RAFAEL JOSE MERCADO
Palabras Clave:
Buscar clase por nombre
Buscar
Aula interactiva de si...
PR_2022
Aprendiz
Sin código
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INT...
Instructor
Sin código
Ficha : 2281764
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INT...
Instructor
Sin código
Ficha : 2282227
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INT...
Instructor
Sin código
Ficha : 2282285
NEGOCIACIÓN INTER...
NEGOCIACIÓN INT...
Instructor
Sin código
Ficha : 2282343
<< < 1 > >>
1/1

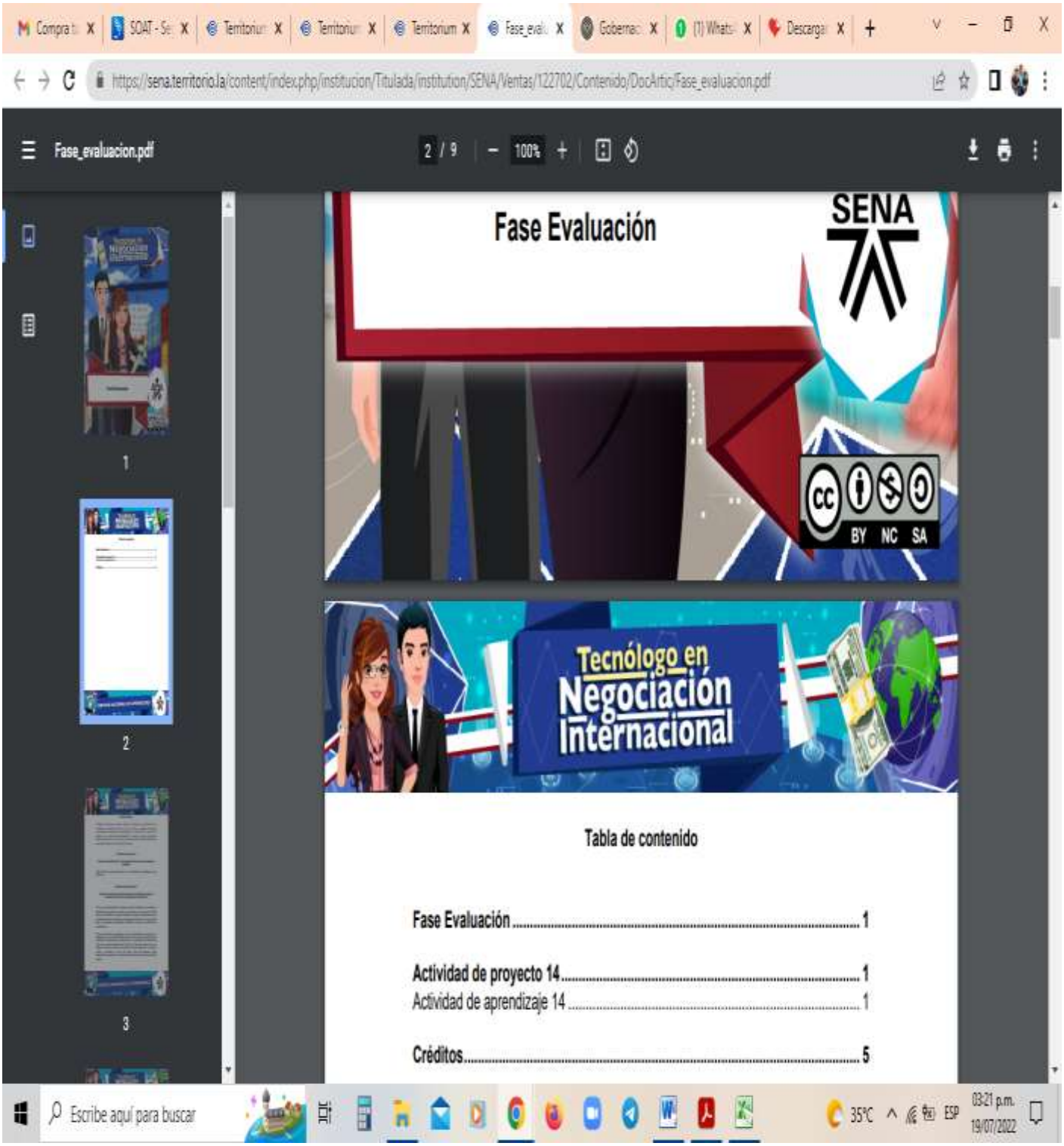

Sofia plus
No es seguro | http://www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
SofiaPlus
RAFAEL JOSE
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Aspirante
Inscripción
Matrícula
Registro
Selección
Ingresar a la Plataforma Virtual
Aprendiz
No se encontrarón fichas de caracterización con LMS asociadas al aprendiz.
Instructor
Programas en los que estoy vinculado
Fecha de terminación de este programa
Link de acceso
2281754 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
14 de marzo de 2023
2282227 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
14 de marzo de 2023
2282285 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
14 de marzo de 2023
2282343 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
14 de marzo de 2023
> Página 1 de 1
SOFIA Plus Versión 9.0.66 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a159;
Escribe aquí para buscar
26°C
ESP
10:06 a.m.
22/09/2022


Recibidos - rafamercado23@gm
(1) WhatsApp
Territorium || NEGOCIACIÓN INT
https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6843032
RAFAEL JOSE MERCADO
0 Me gusta
0 Comentario(s)
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
fecha de inicio: 03 de Agosto del 2022 - fecha de vigencia: 15 de Septiembre del 2022
Asunto: Sesión Sincrónica- FASE EVALUACIÓN 5-08-2022
Vista
Aprendiz
Estimados Aprendices.
Están cordialmente invitados a participar de la sesión sincrónica a realizarse el próximo viernes 5 de Agosto del 22 a partir de las 17:00, donde se estarán aclarando dudas respecto a la ejecución de la evidencia N° 3 de la fase de Evaluación, que se desarrollaran en las semanas comprendidas entre 11 de Julio y finaliza el 15 de Septiembre de 2022, y consta de las siguiente evidencia de formación a desarrollar:
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=592467-fd&serverKey=0
Nota:Leer los recursos disponibles en la plataforma territorio para el desarrollo de esta actividad.
Chat (0)
ON
https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6843032#
Escribe aquí para buscar
WST
ESP
06:34 p.m.
18/08/2022


RAFAEL JOSE MERCADO
CAMPO PEREZ
Instructor
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA
Instructor
ROQUE DE JESUS GARCIA OTERO
Instructor
YAELA ANDREA TAPIA TUIRAN
Instructor
YATZURY DEL CARMEN RODRIGUEZ ASTUDILLO
Instructor
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Instructor
Asunto: SESIÓN ETAPA PRODUCTIVA
SESIÓN ETAPA PRODUCTIVA
Vista
Aprendiz
Regresar
Apreciados aprendices SENA reciban un cordial saludo.
El presente anuncio es para invitarlos a la sesión sincrónica de las alternativas de la etapa productiva la cual se realizará el día Miércoles 21 de septiembre de 2022 a las 5:00 pm.
Las actividad a socializar es:
Alternativa etapa productiva
¡Espero su asistencia y puntualidad!
El ingreso se realizará a través de la herramienta webinar BigBlueButton en el siguiente enlace:
http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=593582-87&serverKey=0
Cordialmente,
Roque de Jesús Garcia Otero - Instructor etapa productiva
Soy Eva!
Chat (0)
ON

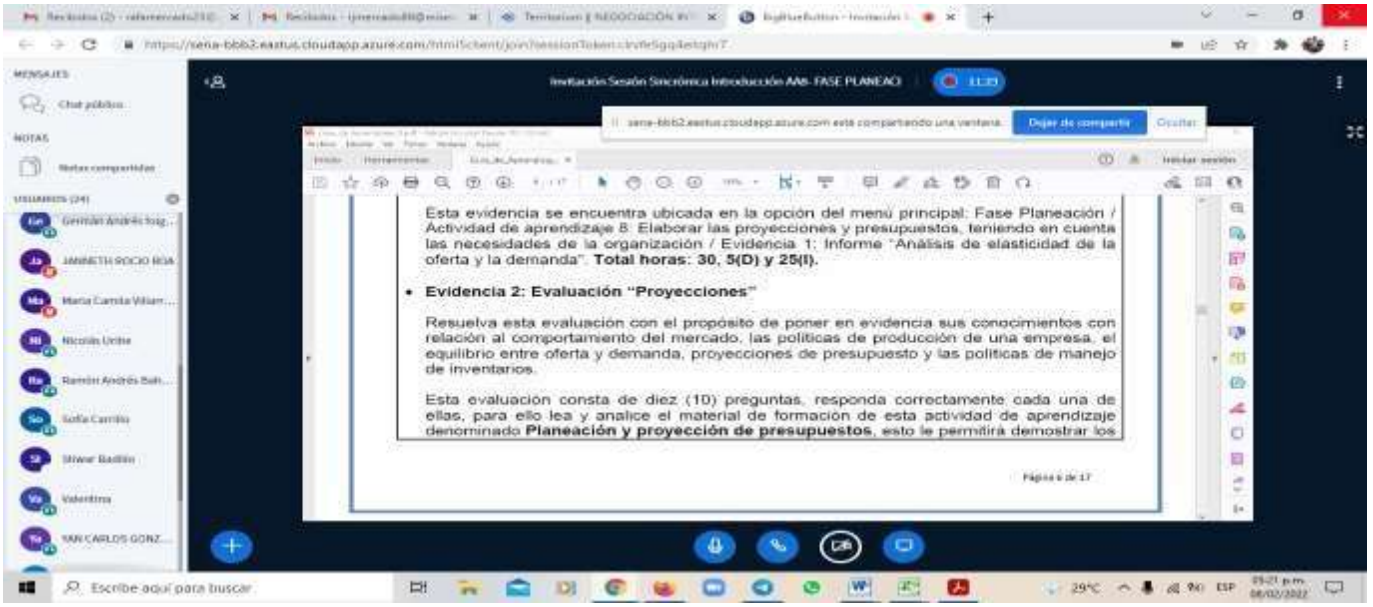

Centro de calificaciones
RAFAEL JOSE MERCADO
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2282227)
Regresar
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
RAP 1 APLICA ...
RAP 10 REALI ...
RAP 11 COORD ...
ALARY DAYAN ESTUPIÑAN ALEGRIA
ANA GABRIELA GOMEZ MORALES
ANGELA NATALIA VEGA BAUTISTA
ANGIE CAROLINA TEHEVENNO ORTIZ
CAMILO ANDRES FUENTES ARRIETA
CARLOS ALBERO
Escribe aquí para buscar
30°C
ESP
06:37 p.m.
16/06/2022

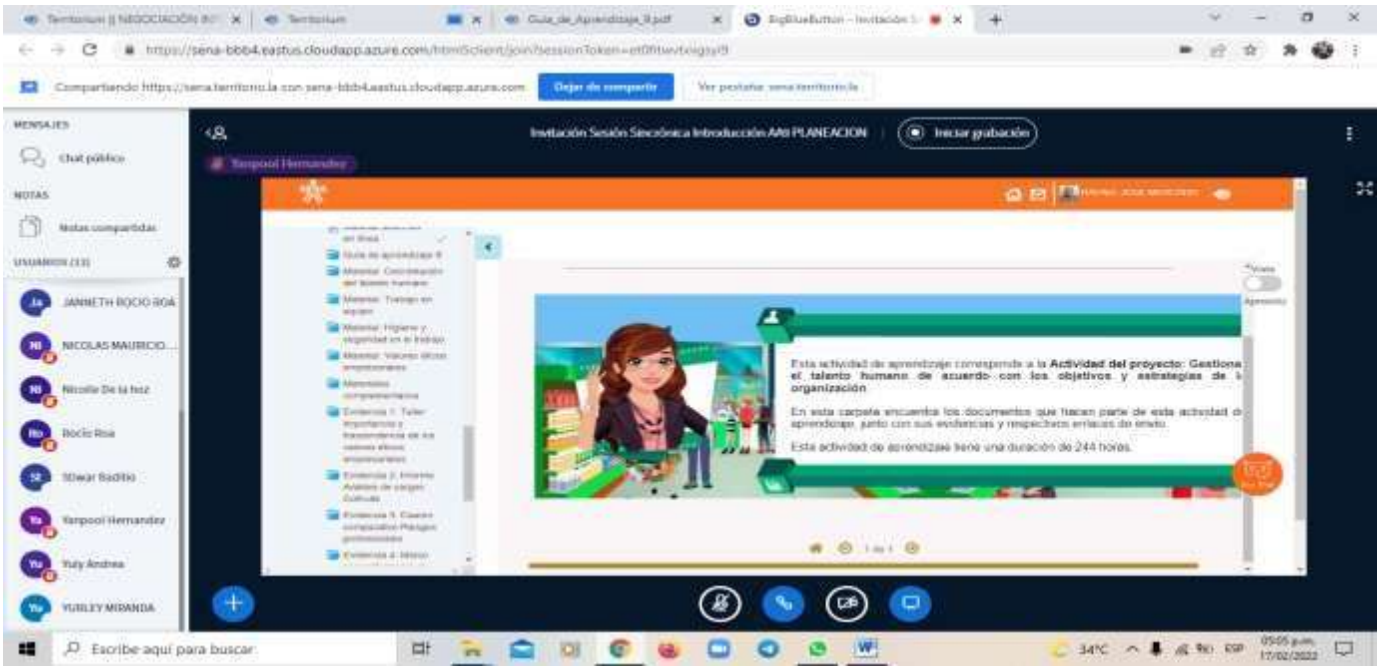

RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Finalización - Fase Ejecución
FINALIZACION - FASE EJECUCIÓN
Estimados aprendices.
De acuerdo con el cronograma establecido, el día día 8 de Julio de 2022 finalizo la fase de Ejecución que comprende las fechas 14-03-2021 hasta 8-07-2022.
Actividades de aprendizaje
10. Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.
11. Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional
12.Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.
13. Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización
Felicitaciones a los aprendices que se destacaron por su dedicación, empeño, trabajo en equipo y cumplimiento durante el desarrollo de las evidencias planteadas
A los demás aprendices los invitamos para que continúen participando de este maravilloso proceso, culminando satisfactoriamente las evidencias planteadas en la fase de planeación, con el objetivo de que se acerquen mas a sus metas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Vista
Aprendiz

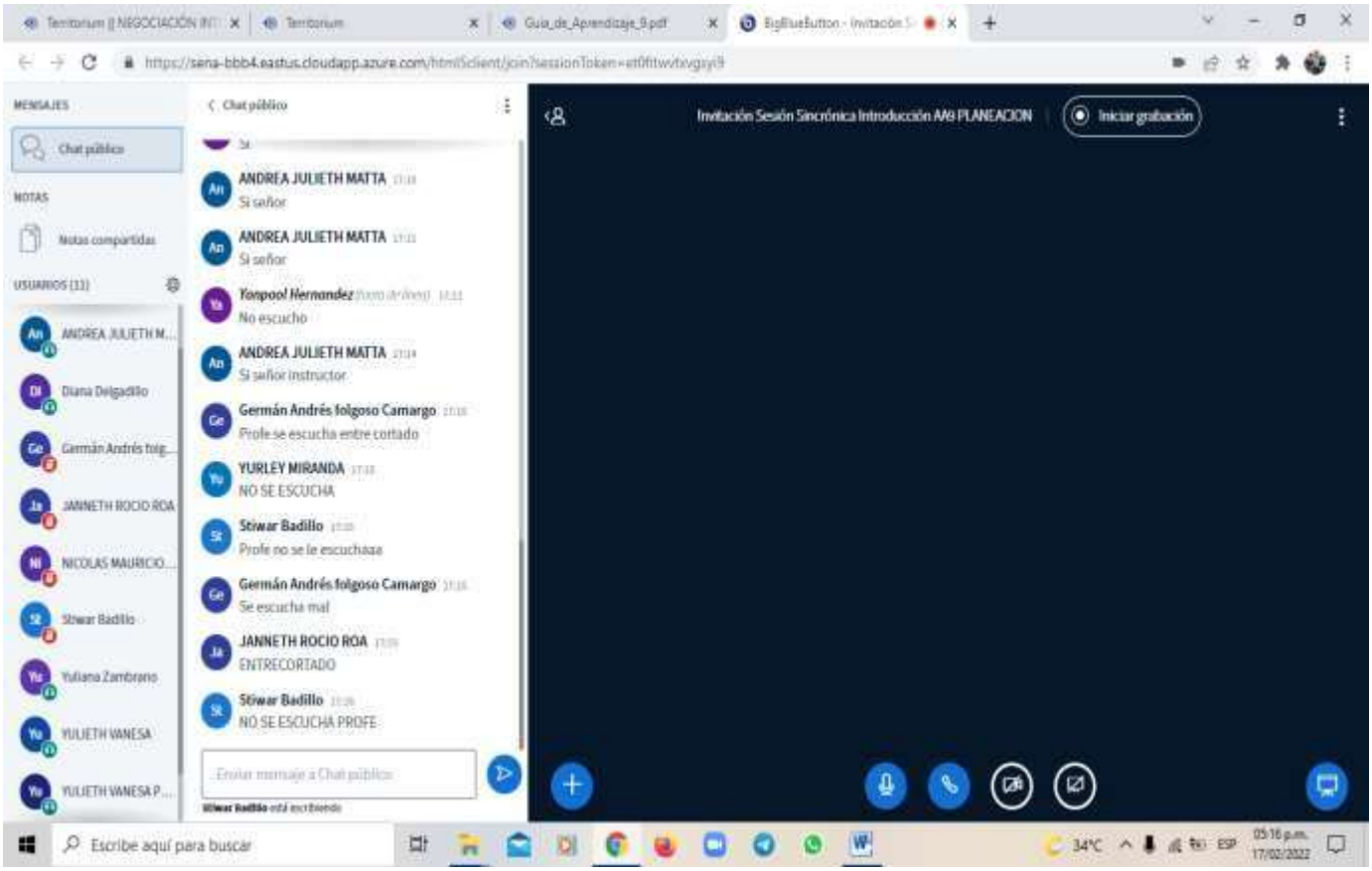

Fase_evaluacion.pdf
2 / 9
100%
https://sena.territorio.la/content/index.php/institucion/Titulada/institution/SENA/Ventas/122702/Contenido/DocArtic/Fase_evaluacion.pdf
Fase Evaluación
SENA
BY NC SA
Tecnólogo en
Negociación
Internacional
Tabla de contenido
Fase Evaluación 1
Actividad de proyecto 14 1
Actividad de aprendizaje 14 1
Créditos 5
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:21 p.m.
19/07/2022


https://sena.territorio.la/content_mooc.php?idMateria=592457&social=6845372
RAFAEL JOSE MERCADO
Fase Ejecución
Fase Evaluación
Descripción de la Fase Evaluación
Descripción de la Fase Evaluación
Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional
Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional
Material sesiones en línea
Guía de aprendizaje 14
Material: Evaluación
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE 14: EVALUAR LOS RESULTADOS DE GESTIÓN BASADOS EN LAS DIFERENTES ÁREAS DE PROCESOS INVOLUCRADAS EN LA NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
- Ocultar descripción
1 de 1
Vista Aprendiz
Regresar
Esta actividad de aprendizaje corresponde a la Actividad del proyecto: Realizar l valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.
En esta carpeta encuentra los documentos que hacen parte de esta actividad d aprendizaje, junto con sus evidencias y respectivos enlaces de envío.
Esta actividad de aprendizaje tiene una duración de 356 horas.
1 de 1
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados.
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:22 p.m.
19/07/2022

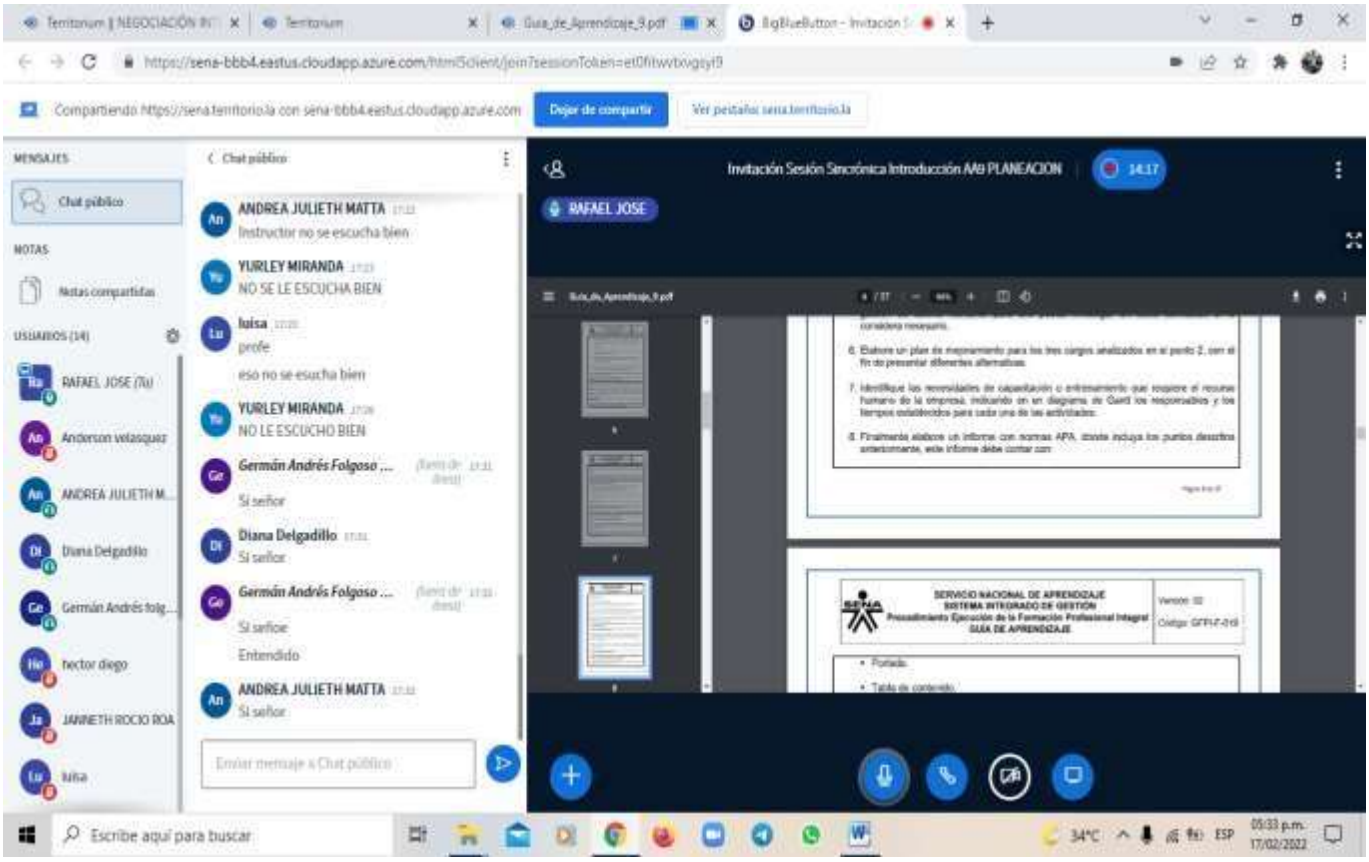
FORMACION PARA 167 HORAS MES.

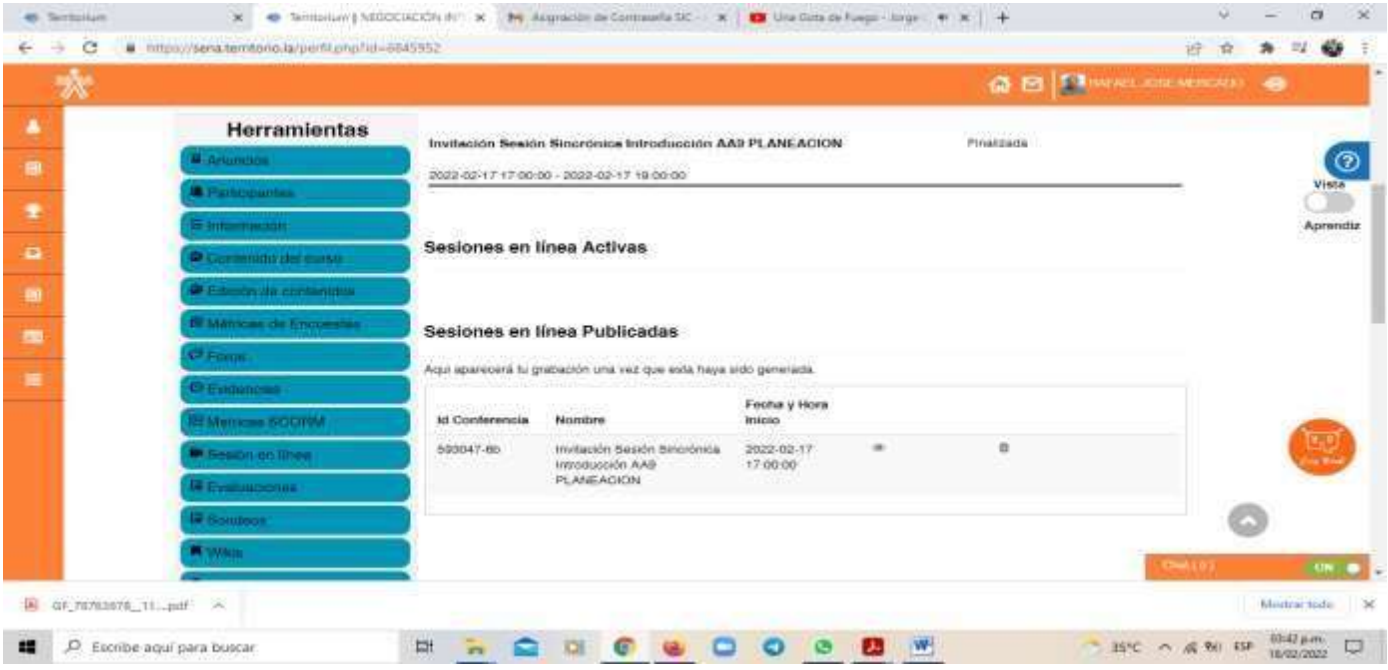




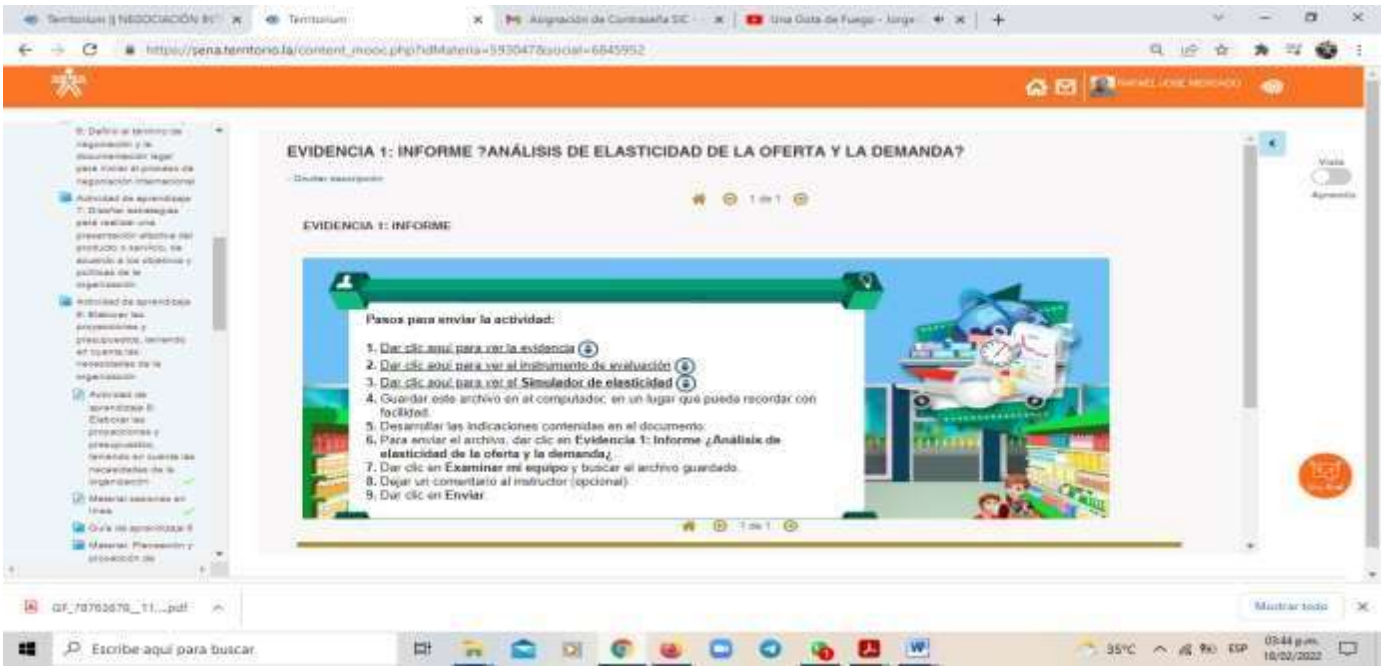

Invitación Sesión Sincrónica Introducción A49 PLANEACION
Iniciar grabación
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (11)
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor
Yonpool Hernandez
No escucho
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor instructor
Germán Andrés folgoso Camargo
Profe se escucha entre cortado
YURLEY MIRANDA
NO SE ESCUCHA
Stiwar Badillo
Profe no se le escuchaaa
Germán Andrés folgoso Camargo
Se escucha mal
JANNETH ROCIO ROA
ENTRECORTADO
Stiwar Badillo
NO SE ESCUCHA PROFE
Diana Delgadillo
Germán Andrés folg...
JANNETH ROCIO ROA
NICOLAS MAURICIO...
Stiwar Badillo
Yuliana Zambrano
YULIETH VANESA
YULIETH VANESA P...
Escribe aquí para buscar


Guia_de_Aprendizaje_9.pdf
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN
Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral
GUÍA DE APRENDIZAJE
Versión: 02
Código: GFPI-F-019
GUÍA DE APRENDIZAJE N° 9
1. IDENTIFICACIÓN DE LA GUÍA DE APRENDIZAJE
Programa de Formación:
Tecnólogo en Negociación Internacional.
Código: 122702
Versión: 02
Nombre del Proyecto:
Negociación de productos colombianos basados en acuerdos internacionales.
Código: 1301046
Fase del proyecto:
Planeación.
Actividad (es) del proyecto:
Actividad (es) de aprendizaje:
Ambiente de formación escenario
Materiales de formación
Devolutivo
Consumible
Gestionar el talento humano
Organizar el equipo de trabajo
LMS.
(Herramienta – equipo).
(Unidades empleadas durante el
Escribe aquí para buscar

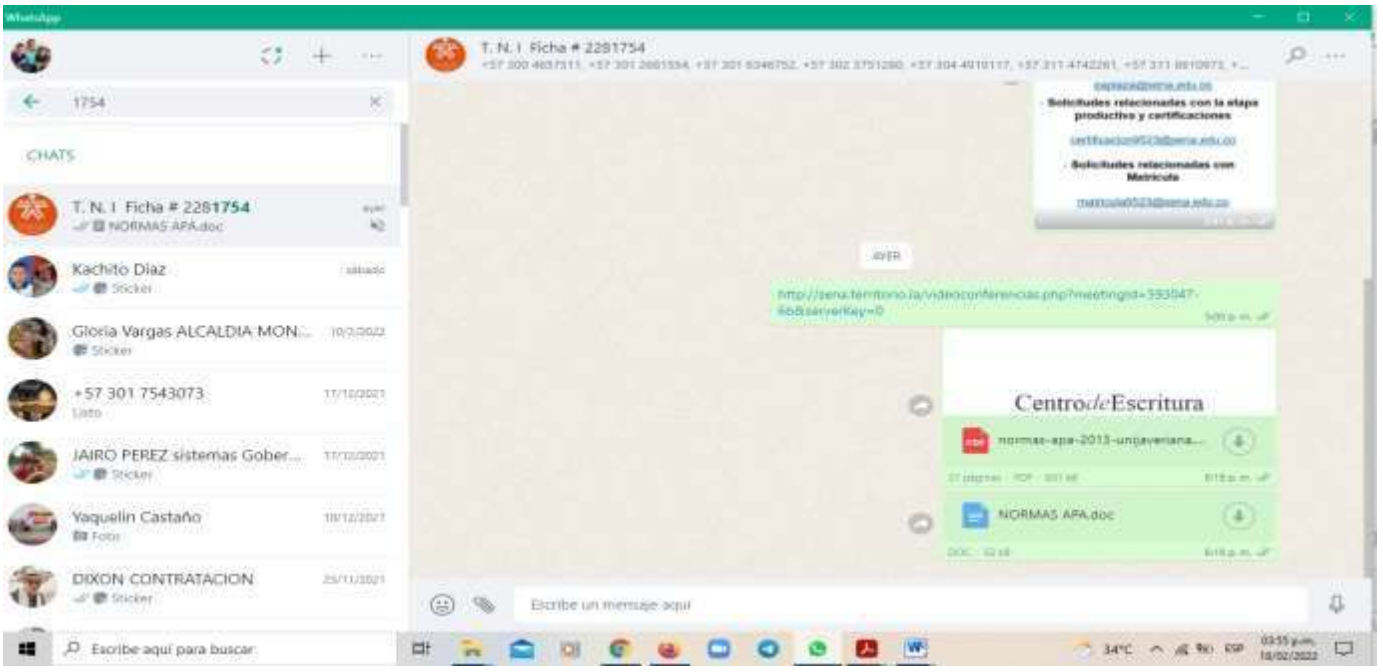

Invitación Sesión Sincrónica Introducción AA9 PLANEACION
RAFAEL JOSE
ANDREA JULIETH MATTA
Instructor no se escucha bien
YURLEY MIRANDA
NO SE LE ESCUCHA BIEN
luisa
profe
eso no se escucha bien
YURLEY MIRANDA
NO LE ESCUCHO BIEN
Germán Andrés Folgoso ...
Si señor
Diana Delgadillo
Si señor
Germán Andrés Folgoso ...
Si señor
Entendido
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor
Enviar mensaje a Chat público
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN
Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral
GUIA DE APRENDIZAJE

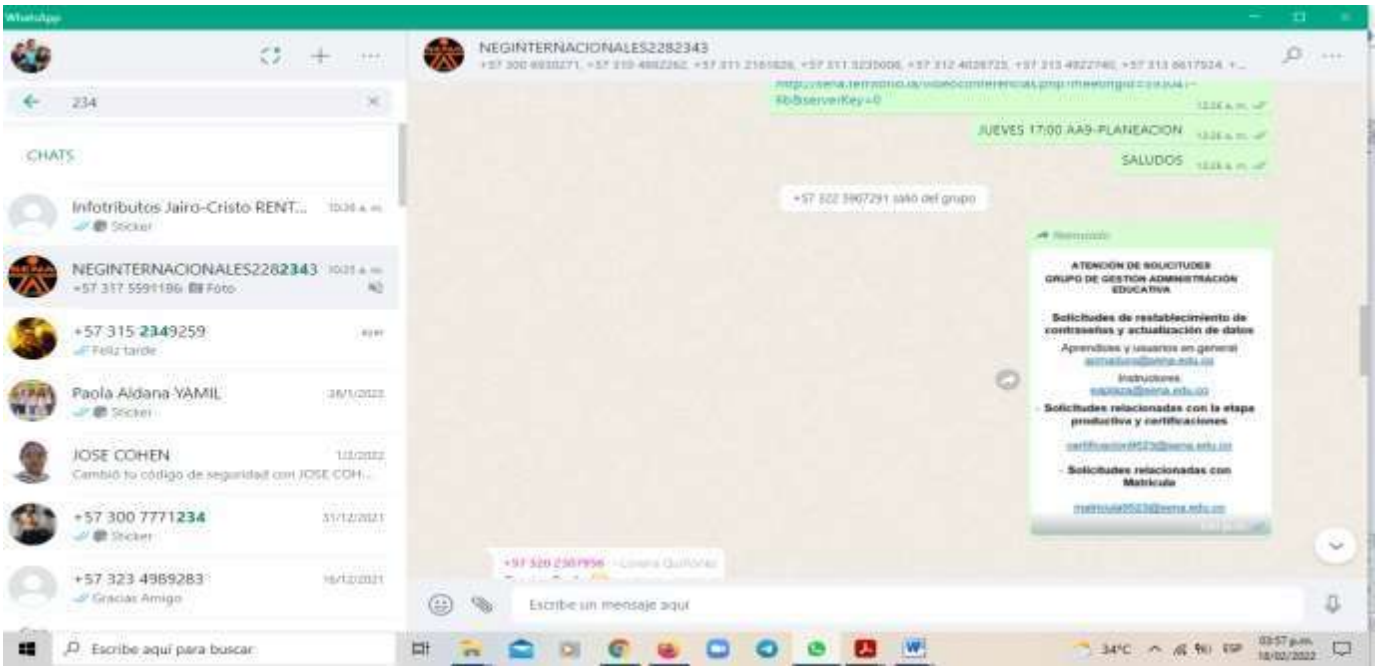

Herramientas
Invitación Sesión Sincrónica Introducción AA9 PLANEACION
Finalizada
2022-02-17 17:00:00 - 2022-02-17 19:00:00
Sesiones en línea Activas
Sesiones en línea Publicadas
Aquí aparecerá tu grabación una vez que esta haya sido generada.
Id Conferencia
Nombre
Fecha y Hora Inicio
593047-66
Invitación Sesión Sincrónica Introducción AA9 PLANEACION
2022-02-17 17:00:00


Estimados aprendices.
Están cordialmente invitados a participar de la sesión sincrónica a realizarse el próximo Jueves 17 de Febrero del 2022 a partir de las 17:00, donde se estarán aclarando dudas respecto a la ejecución de las evidencias 1 , 2,3 y 4 de la fase de Planeación, que se desarrollaran en las semanas comprendidas entre el 14 de Febrero al 11 de Marzo del 22
Evidencia 1: Taller "Importancia y trascendencia de los valores éticos empresariales
Evidencia 2: Informe "Análisis de cargos Colfutbl".
Evidencia 3: Cuadro comparativo "Riesgos profesionales".
Evidencia 4: Marco conceptual para el trabajo en equipo
Para ingresar a la sesión por favor de clic en el enlace y recuerde realizar su ingreso 5 minutos antes para pruebas de audio. Importante por favor mantenga su micrófono cerrado y siga las instrucciones que se darán durante la sesión.
De clic aquí: http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=593047 6b&serverKey=0
Cordialmente.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Colaboradores
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA


EVIDENCIA 1: INFORME ?ANÁLISIS DE ELASTICIDAD DE LA OFERTA Y LA DEMANDA?
EVIDENCIA 1: INFORME
Pasos para enviar la actividad:
1. Dar clic aquí para ver la evidencia
2. Dar clic aquí para ver el instrumento de evaluación
3. Dar clic aquí para ver el Simulador de elasticidad
4. Guardar este archivo en el computador en un lugar que pueda recordar con facilidad.
5. Desarrollar las indicaciones contenidas en el documento.
6. Para enviar el archivo, dar clic en Evidencia 1: Informe ¿Análisis de elasticidad de la oferta y la demanda¿.
7. Dar clic en Examinar mi equipo y buscar el archivo guardado.
8. Dejar un comentario al instructor (opcional).
9. Dar clic en Enviar.

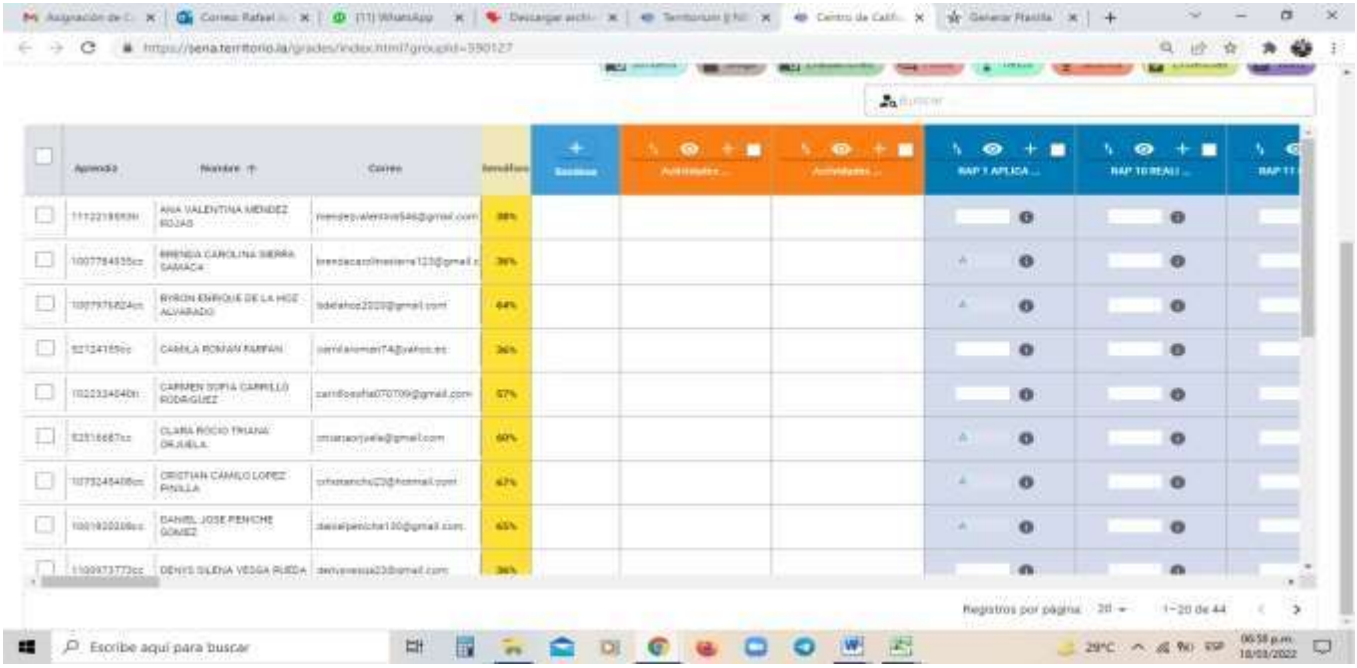

MATERIALES COMPLEMENTARIOS
En este espacio encuentra los materiales complementarios que hacen parte de la actividad de aprendizaje 9, los cuales son:
1. Aplicación práctica del diagrama de Gantt en la administración de un proyecto.
2. Aseguramiento en riesgos laborales.
3. Decreto 1443 de 2014.
4. Diagrama de Gantt.
5. Identificación de los riesgos.
6. Ley No. 1562.
7. Plan de mejoramiento empresarial.
8. Trabajo en equipo: el caso colombiano.

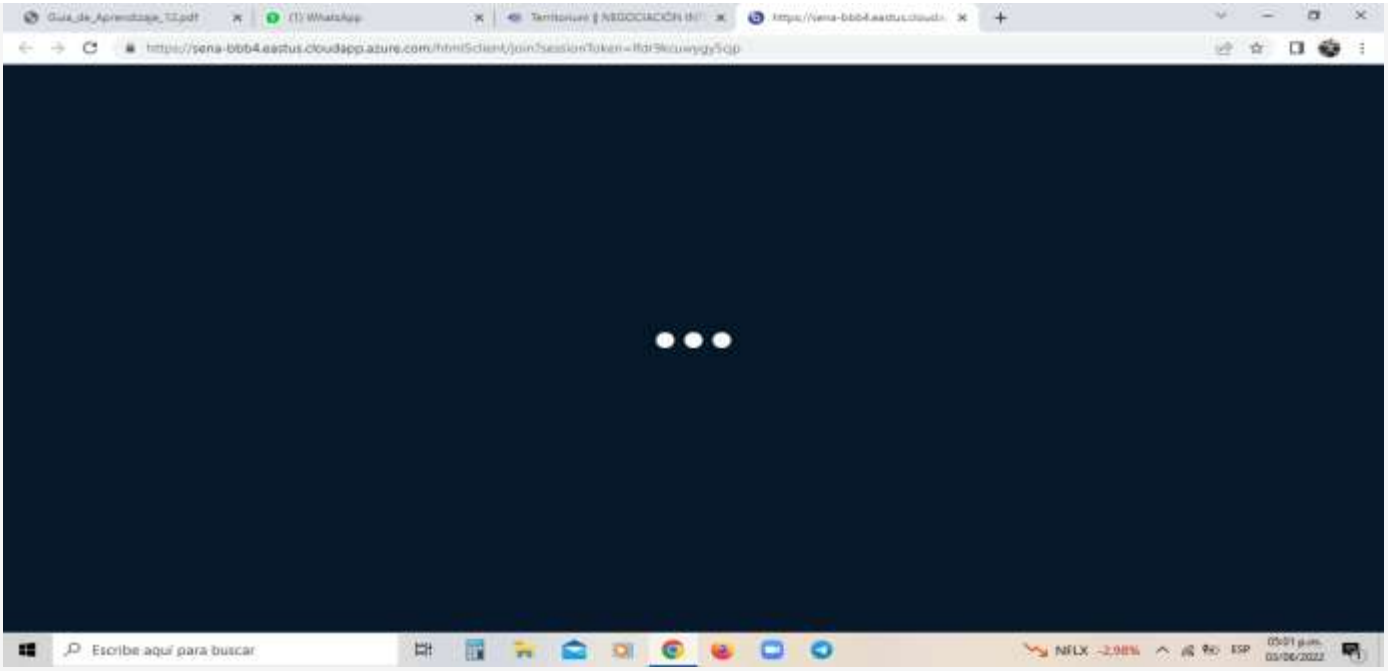

T. N. I Ficha # 2281754
CHATS
Kachito Diaz
Gloria Vargas ALCALDIA MON...
+57 301 7543073
JAIRO PEREZ sistemas Gober...
Yaquelin Castaño
DIXON CONTRATACION
Solicitudes relacionadas con la etapa productiva y certificaciones
Solicitudes relacionadas con Matrícula
CentrodeEscritura
normas-apa-2013-unipaveriana...
NORMAS APA.doc
Escribe un mensaje aquí

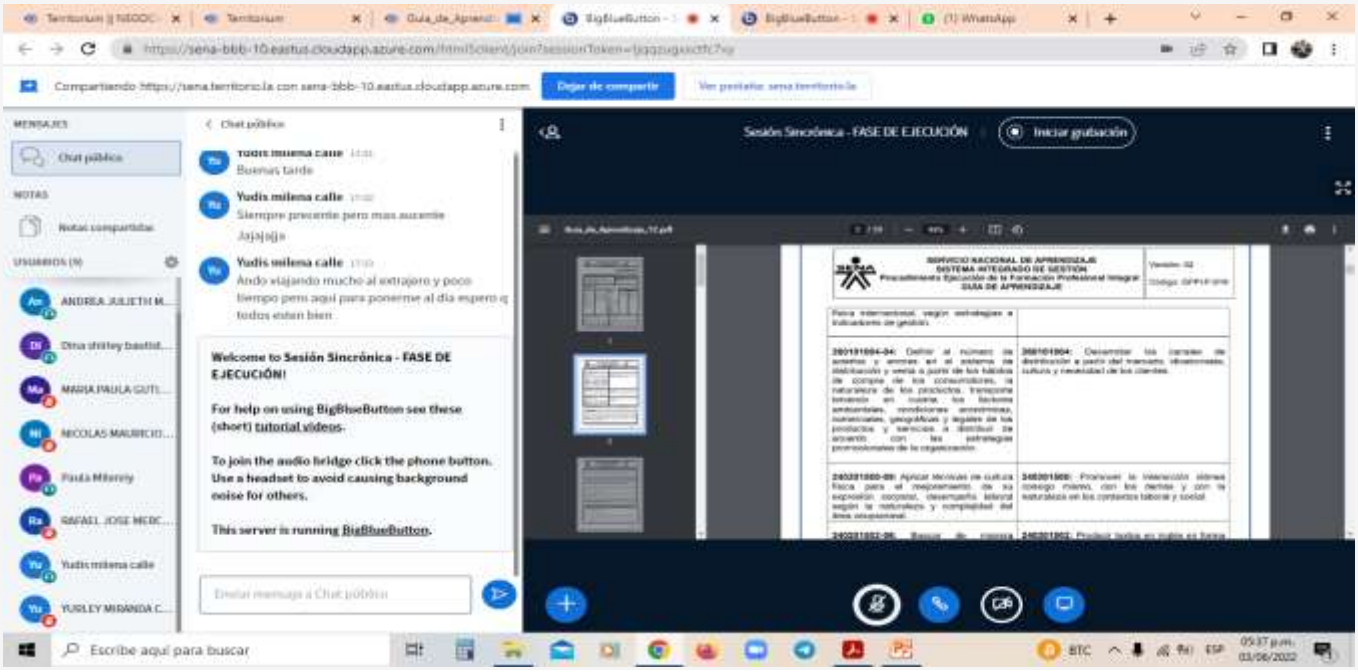

NEGINTERNACIONALES2282343
JUEVES 17:00 AA9-PLANEACION
SALUDOS
ATENCIÓN DE SOLICITUDES
GRUPO DE GESTION ADMINISTRACIÓN EDUCATIVA
Solicitudes de restablecimiento de contraseñas y actualización de datos
Solicitudes relacionadas con la etapa productiva y certificaciones
Solicitudes relacionadas con Matrícula
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar

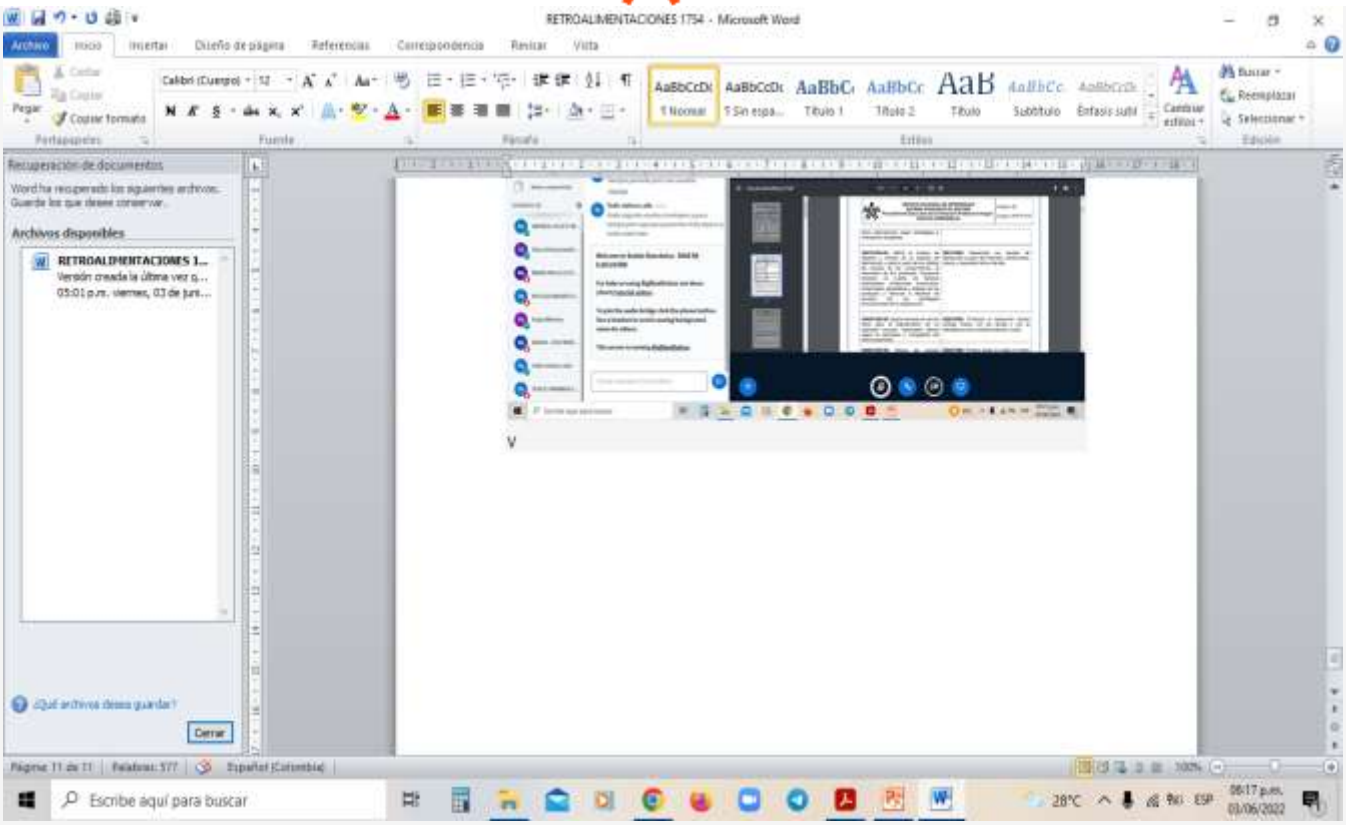

Carlos Cardenas
Facilitador Virtual
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Inicio de actividades de proyecto 9 - Fase Planeación
INICIO ACTIVIDAD DE PROYECTO 9 - FASE DE PLANEACIÓN
Estimados Aprendices:
Continuemos avanzando en la Fase de Planeación en la AAP9 "Gestionar el talento humano de acuerdo con los objetivos y estrategias de la organización", la cual inicia el 14 de febrero y finaliza el 11 de Marzo de 2022.
Evidencia 1: Taller "Importancia y trascendencia de los valores éticos empresariales"
Evidencia 2: Informe "Análisis de cargos Cotrutsi".
Evidencia 3: Cuadro comparativo Riesgos profesionales".
Evidencia 4: Marco conceptual para el trabajo en equipo.
Evidencia 5: Sesión virtual "Industrias RG"
Evidencia 6: Afiche "Misión, visión y valores corporativos".
Evidencia 7: Cartilla "Hábitos saludables".
Evidencia 8:Encuesta "Valoración de la capacidad de trabajo en equipo".
Los invitamos a elaborar y enviar oportunamente las actividades planteadas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Vista
Aprendiz
Escribe aquí para buscar

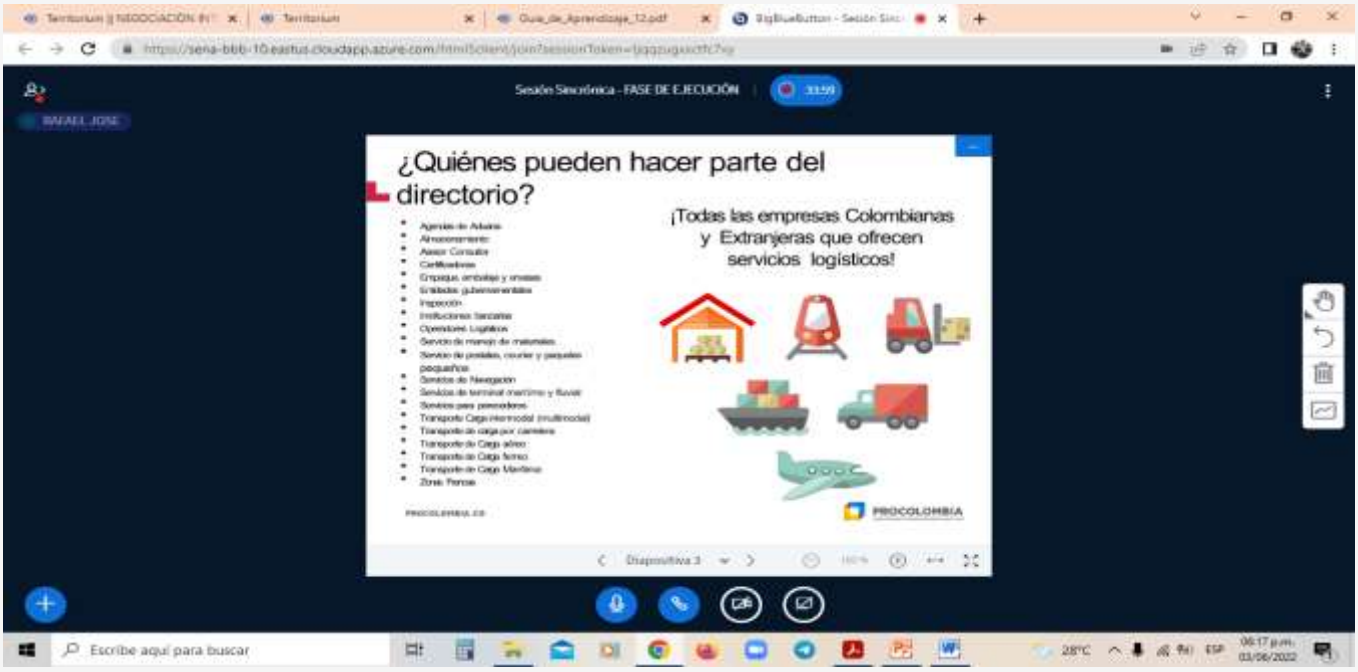

Asunto: Inicio de Actividades Fase Ejecuci
INICIO DE FASE EJECUCIÓN
Estimados Aprendices:
Actividades de aprendizaje:
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES
Colaboraciones
Escribe aquí para buscar

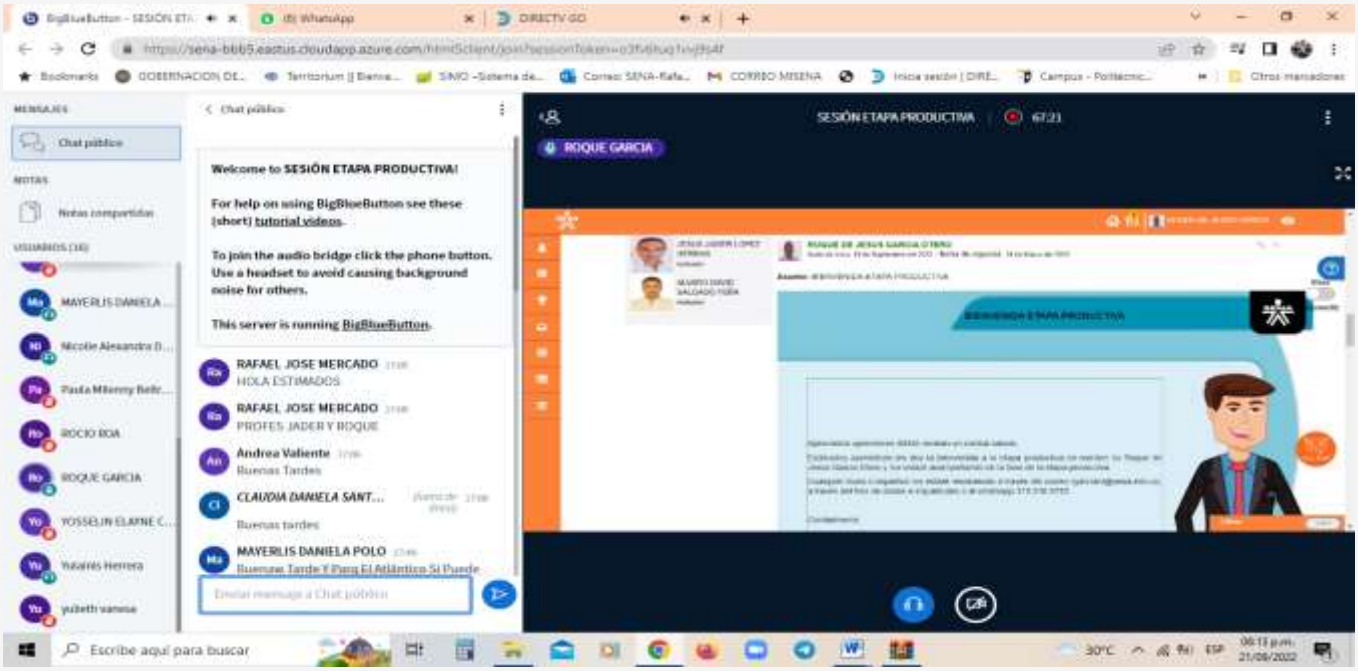

Escribe aquí para buscar




Sesión Sincrónica - FASE DE EJECUCIÓN
Iniciar grabación
Welcome to Sesión Sincrónica - FASE DE EJECUCIÓN!
For help on using BigBlueButton see these (short) tutorial videos.
To join the audio bridge click the phone button. Use a headset to avoid causing background noise for others.
This server is running BigBlueButton.


RETROALIMENTACIONES 1754 - Microsoft Word
Recuperación de documentos
Archivos disponibles
RETROALIMENTACIONES 1...
Cerrar
Escribe aquí para buscar


Sesión Síncrónica - FASE DE EJECUCIÓN
¿Quiénes pueden hacer parte del directorio?
¡Todas las empresas Colombianas y Extranjeras que ofrecen servicios logísticos!
PROCOLOMBIA
Escribe aquí para buscar


SESIÓN ETAPA PRODUCTIVA
ROQUE GARCIA
Welcome to SESIÓN ETAPA PRODUCTIVA!
For help on using BigBlueButton see these (short) tutorial videos.
To join the audio bridge click the phone button. Use a headset to avoid causing background noise for others.
This server is running BigBlueButton.
RAFAEL JOSE MERCADO
HOLA ESTIMADOS
RAFAEL JOSE MERCADO
PROFES JADER Y ROQUE
Andrea Valiente
Buenas Tardes
CLAUDIA DANIELA SANT...
Buenas tardes
MAYERLIS DANIELA POLO
Buenas Tarde Y Para El Atlántico Si Puede
Escribe aquí para buscar